

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ПАКЕТАМ №1-5, 7 / ПЛАТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ЗАЛ	НЕВА	АНГАРА	ЕНИСЕЙ	ДОН	ВОЛГА	ДВИНА	АМУР	СЕЛЕНГА	БИЗНЕС-ТУРЫ					
									ТУР № 1	ТУР № 2	ТУР № 3	ТУР № 4	ТУР № 5	
09:00-11:00		ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫХ СДЕЛОК /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МАРКЕТОЛОГОВ В НЕДВИЖИМОСТИ /НАЧАЛО/		ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ФЛИППЕРОВ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЮРИСТОВ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО СОВЕТА РГР /НАЧАЛО/	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ ФГКУ «РОСВОЕНИПОТЕКА»						
ПЕРЕРЫВ /11:00-11:30/														
11:30-13:30	ТРЕНИНГ АНДРЕЙ КЁНИНГ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫХ СДЕЛОК /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МАРКЕТОЛОГОВ В НЕДВИЖИМОСТИ /ОКОНЧАНИЕ/	ТРЕНИНГ ДМИТРИЙ СЕНДЕРОВ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ФЛИППЕРОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЮРИСТОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО СОВЕТА РГР /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ИПОТЕЧНЫХ БРОКЕРОВ						
ОБЕД /13:30-14:30/														
14:30-16:30	ТРЕНИНГ АНДРЕЙ КЁНИНГ /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ NETWORKING CLUB /НАЧАЛО/	ТРЕНИНГ ДМИТРИЙ СЕНДЕРОВ /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ИНВЕСТОРОВ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ РОССИЙСКОГО СОВЕТА РУКОВОДИТЕЛЕЙ РИЭЛТОРСКИХ КОМПАНИЙ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ ЖЕНСКОГО КЛУБА КОНГРЕССА /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ СОВЕТА ОРГАНИЗАТОРОВ МЕРОПРИЯТИЙ (СОМ)	11:30-16:30	Новостройки пригородов Москвы: ожидания покупателей и ответы рынка	Коттеджные поселки столицы	Элитная недвижимость в Москва Сити: предложение и спрос	Московский стрит-ритейл: как рассчитать доходность объекта?	Практики привлечения клиентов: опыт столичных агентов
ПЕРЕРЫВ /16:30-17:00/														
17:00-19:00	ТРЕНИНГ АНДРЕЙ КЁНИНГ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ NETWORKING CLUB /ОКОНЧАНИЕ/	ТРЕНИНГ ДМИТРИЙ СЕНДЕРОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ИНВЕСТОРОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ РОССИЙСКОГО СОВЕТА РУКОВОДИТЕЛЕЙ РИЭЛТОРСКИХ КОМПАНИЙ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ ЖЕНСКОГО КЛУБА КОНГРЕССА /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА СПИКЕРОВ						

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

11:00-15:00	ФУТБОЛЬНЫЙ ТУРНИР	19:00-00:00	МУЖСКОЙ БАННЫЙ КЛУБ / ЖЕНСКИЙ БАННЫЙ КЛУБ	19:30-21:30	ТУРНИР КОНГРЕССА ПО МАФИИ
-------------	-------------------	-------------	---	-------------	---------------------------

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ПАКЕТАМ №1-5, 7 / ПЛАТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

10:00-10:30 / КОНГРЕСС-ЗАЛ / ТОРЖЕСТВЕННАЯ ЦЕРЕМОНИЯ ОТКРЫТИЯ XXVII ЖИЛИЩНОГО КОНГРЕССА

1 ЧАСТЬ 10:30-11:45 // 2 ЧАСТЬ 11:50-13:30

КОНГРЕСС-ЗАЛ / ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ 2026: ГЛАВНЫЕ ДРАЙВЕРЫ РОСТА»

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ART	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW	ХЕДЛАЙНЕР	ВБК
ЗАЛ	ЗАЛ А	ЗАЛ В	ПРЕСС-ЗАЛ	НЕВА	АНГАРА	ЕНИСЕЙ	ДОН	ВОЛГА	ДВИНА	АМУР	СЕЛЕНГА	ЛАДОГА-2	ЛАДОГА-1	ЛАДОГА-3	УРАЛ	БАЙКАЛ	КОНГРЕСС-ЗАЛ №1	КОНГРЕСС-ЗАЛ №2	КОНГРЕСС-ЗАЛ №3	АМФИТЕАТР	КОВЕНТРИ
11:30-13:30	МАСТЕР-КЛАСС АЛЕКСАНДР ВЕСЕЛОВ	МАСТЕР-КЛАСС ЕВГЕНИЯ ТОДОРОВА	МАСТЕР-КЛАСС КИРИЛЛ ХРАПОВ	МАСТЕР-КЛАСС ЕКАТЕРИНА ПОЗДНЯКОВА	МАСТЕР-КЛАСС АНДРЕЙ АЛЕКСАНДРОВ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Предпочтения клиентов на элитном рынке: понять, подобрать, продать /НАЧАЛО/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Доходная коммерческая недвижимость: виды, специфика, профит /НАЧАЛО/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Инвестиционные стратегии в недвижимости: что сегодня предлагать клиентам? /НАЧАЛО/	МАСТЕР-КЛАСС ВАДИМ БАРАНЧА	МАСТЕР-КЛАСС МАРИАННА БЕЛЬКОВА	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ ОТ ЛАУРЕАТОВ КОНКУРСА BEST SPEAKER ВЖК-2025 /НАЧАЛО/	СТРАТЕГИЧЕСКАЯ СЕССИЯ Невозможное возможно: как сегодня продавать жилье на первичном рынке? /НАЧАЛО/	КОФЕ СО ЗВЕЗДОЙ АНДРЕЙ БЕЗРУКОВ	МАСТЕР-КЛАСС НАТАЛЬЯ ГЛЕБОВА /НАЧАЛО/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Новые техники подбора персонала: методы и приемы /НАЧАЛО/	МАСТЕР-КЛАСС АЛЕКСАНДР КОТЛЯР	ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ Рынок недвижимости 2026: главные драйверы роста  / 1 часть 10:30-11:45 / / 2 часть 11:50-13:30 /				ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ /НАЧАЛО/
ОБЕД /13:30-14:30/																					
14:30-16:30	МАСТЕР-КЛАСС АЛЕКСЕЙ ТРУБНИКОВ	МАСТЕР-КЛАСС ИВАН ЧЕРЕМНЫХ /НАЧАЛО/	МАСТЕР-КЛАСС СЕРГЕЙ СМИРНОВ /НАЧАЛО/	МАСТЕР-КЛАСС МАРИЯ СЕРДИТОВА	МАСТЕР-КЛАСС ОЛЬГА МАГИЛИНА	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Предпочтения клиентов на элитном рынке: понять, подобрать, продать /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Доходная коммерческая недвижимость: виды, специфика, профит /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Инвестиционные стратегии в недвижимости: что сегодня предлагать клиентам? /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	МАСТЕР-КЛАСС КЕСЕНИЯ ТУРУСИНА	МАСТЕР-КЛАСС ЕЛЕНА ХАРИТОНОВА	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ ОТ ЛАУРЕАТОВ КОНКУРСА BEST SPEAKER ВЖК-2025 /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	СТРАТЕГИЧЕСКАЯ СЕССИЯ Невозможное возможно: как сегодня продавать жилье на первичном рынке? /ОКОНЧАНИЕ/	КОФЕ СО ЗВЕЗДОЙ НИКОЛАЙ ДРОЗДОВ	МАСТЕР-КЛАСС НАТАЛЬЯ ГЛЕБОВА /ОКОНЧАНИЕ/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Новые техники подбора персонала: методы и приемы /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	МАСТЕР-КЛАСС МИНГИЯН БАСАНОВ	КОНФЕРЕНЦИЯ Маркетинг в недвижимости: как не сливать бюджеты?	КОНФЕРЕНЦИЯ Искусство переговоров: секретные техники и управление процессом /НАЧАЛО/	ИНТЕРАКТИВ Шоу-хирургия риэлторских сделок /НАЧАЛО/	ТРЕНИНГ ОСКАР ХАРТМАНН /НАЧАЛО/	ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ /ПРОДОЛЖЕНИЕ/
ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД /16:30-17:30/																					
17:00-19:00	МАСТЕР-КЛАСС ПАВЕЛ ЛЕПИШ	МАСТЕР-КЛАСС ИВАН ЧЕРЕМНЫХ /ОКОНЧАНИЕ/	МАСТЕР-КЛАСС СЕРГЕЙ СМИРНОВ /ОКОНЧАНИЕ/	МАСТЕР-КЛАСС АЛЕКСАНДР ТАЛЫХ	МАСТЕР-КЛАСС АННА ИСАЕВА	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Предпочтения клиентов на элитном рынке: понять, подобрать, продать /ОКОНЧАНИЕ/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Доходная коммерческая недвижимость: виды, специфика, профит /ОКОНЧАНИЕ/	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Инвестиционные стратегии в недвижимости: что сегодня предлагать клиентам? /ОКОНЧАНИЕ/	МАСТЕР-КЛАСС АЛЬФИЯ МИТРОШИНА	МАСТЕР-КЛАСС ЕКАТЕРИНА СТАБРОВСКАЯ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ ОТ ЛАУРЕАТОВ КОНКУРСА BEST SPEAKER ВЖК-2025 /ОКОНЧАНИЕ/			ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Новые техники подбора персонала: методы и приемы /ОКОНЧАНИЕ/	МАСТЕР-КЛАСС МАКСИМ КУЗЬМИЧЕВ	ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ ЧЛЕНОВ ОБЩЕРОССИЙСКОГО МЕЖОТРАСЛЕВОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ РАБОТОДАТЕЛЕЙ «РОССИЙСКИЙ СОЮЗ УЧАСТНИКОВ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ»		КОНФЕРЕНЦИЯ Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом /ОКОНЧАНИЕ/	ИНТЕРАКТИВ Шоу-хирургия риэлторских сделок /ОКОНЧАНИЕ/	ТРЕНИНГ ОСКАР ХАРТМАНН /ОКОНЧАНИЕ/	ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ /ОКОНЧАНИЕ/

ART-ТУРЫ

21:30-00:30	ТУР № 6 Москва Сити: неожиданные факты и новые возможности				ТУР № 7 «Вся Москва блестит, вся Москва горит, вся Москва сияет...» Столичная коммерция в лучах софитов				ТУР № 8 Секреты Красной площади и ее окрестностей: то, о чем вы точно не знали				ТУР № 9 Москва богемная: увлекательное путешествие по домам творческой интеллигенции			
-------------	---	--	--	--	---	--	--	--	---	--	--	--	---	--	--	--

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

11:30-17:00	GASTRO CLUB КАМЧАТКА				16:30-17:30	ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД				19:30-21:30	ЗАЛ ЕНИСЕЙ / ШАХМАТНЫЙ ТУРНИР				19:30-23:00	ЗАЛ ЛАДОГА / WELCOME PARTY			
-------------	----------------------	--	--	--	-------------	----------------	--	--	--	-------------	-------------------------------	--	--	--	-------------	----------------------------	--	--	--

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ПАКЕТАМ №1-5, 7 / ПЛАТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ART	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW	ХЕДЛАЙНЕР	ВБК	
ЗАЛ	ЗАЛ А	ЗАЛ В	ПРЕСС-ЗАЛ	НЕВА	АНГАРА	ЕНИСЕЙ	ДОН	ВОЛГА	ДВИНА	АМУР	СЕЛЕНГА	ЛАДОГА-2	ЛАДОГА-1	ЛАДОГА-3	УРАЛ	БАЙКАЛ	КОНГРЕСС-ЗАЛ №1	КОНГРЕСС-ЗАЛ №2	КОНГРЕСС-ЗАЛ №3	АМФИТЕАТР	КОВЕНТРИ	
09:00-11:00	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ДЕВЕЛОПЕРОВ	КОНФЕРЕНЦИЯ Девелоперский продукт: что строить, чтобы покупали?	КОНФЕРЕНЦИЯ Современные маркетинговые инструменты в девелопменте: как расставить акценты сегодня?	СЕМИНАР Проверка участка перед покупкой: способы, ресурсы, подводные камни	ВТОРОЙ СЪЕЗД АССОЦИАЦИИ УЧАСТНИКОВ РЫНКА МАЛОСТАЖНОГО ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА РИЗЛТОРОВ ELITE ESTATE	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА БРОКЕРОВ COMMERCIAL REAL ESTATE	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЙ	ПЕРВОЕ ЗАСЕДАНИЕ ФОРУМА ЮРИСТОВ ПО НЕДВИЖИМОСТИ	ЗАСЕДАНИЕ DIGITAL CLUB	КОНФЕРЕНЦИЯ Инновации в ипотечных платформах и сервисах: новые фишки для брокеров и клиентов	КОНФЕРЕНЦИЯ Ризлтор на рынке покупателя: от поиска до обслуживания клиентов	БИЗНЕС-ЗАВТРАК Если рынок против тебя: выживание и развитие бизнеса в кризис /09:30-11:00/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МОЛОДЫХ ЛИДЕРОВ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ	ЗАСЕДАНИЕ HR CLUB	СЕМИНАР Способы обучения на рынке недвижимости: какой выбрать сегодня?	СЕМИНАР Холодные, теплые, горячие: плюсы и минусы разных типов звонков	СЕМИНАР Как открытую книгу: методы профайлинга в переговорах	ИНТЕРАКТИВ Прожарка агентств: разбор процессов, продаж и маркетинга /НАЧАЛО/	ТРЕНИНГ ИГОРЬ МАНН /НАЧАЛО/		
ПЕРЕРЫВ /11:00-11:30/																						
11:30-13:30	КОНФЕРЕНЦИЯ Проекты КРТ в Москве и регионах: инвестиции, девелопмент, риски	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ КОМПАНИИ «К8»	ЗАКРЫТАЯ ВСТРЕЧА РУКОВОДСТВА МИНИСТРА С ТОП-МЕНЕДЖЕРАМИ ДЕВЕЛОПЕРСКИХ КОМПАНИЙ	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ ГК «МОИ УСЛУГИ»	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ КОМПАНИИ «АРХАНГЕЛЬСКИЙ ЛЕС»	мероприятие уточняется	мероприятие уточняется	мероприятие уточняется	КОНФЕРЕНЦИЯ Нотариат в сфере недвижимости: что важно знать агенту?	мероприятие уточняется	мероприятие уточняется	КОНФЕРЕНЦИЯ Сквозные одной цепью: обменные технологии на стагнирующем рынке		СЕМИНАР Оптимизация и автоматизация: бизнес-процессы в современном агентстве	СЕМИНАР Смутные времена: как сегодня сохранить команду от раскола?	СЕМИНАР Учись, студент! Как и чему обучать агентов-стажеров?	КОНФЕРЕНЦИЯ Клиенты-ждуньи: как работать с отложенным спросом?	мероприятие уточняется	ИНТЕРАКТИВ Прожарка агентств: разбор процессов, продаж и маркетинга /ОКОНЧАНИЕ/	ТРЕНИНГ ИГОРЬ МАНН /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ /НАЧАЛО/	
ОБЕД /13:30-14:30/																						
14:30-16:30	ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ ГК «ДОГМА»	КОНФЕРЕНЦИЯ Архитектура баланса: как создать многофункциональный вертикальный город для комфортной жизни	ЗАКРЫТАЯ ВСТРЕЧА РУКОВОДСТВА МИНИСТРА С РУКОВОДИТЕЛЯМИ РЕГИОНАЛЬНЫХ СТРОЙКОМПЛЕКСОВ	СЕМИНАР Семь раз отмерь: актуальные вопросы геодезии и кадастра при работе с участком	КОНФЕРЕНЦИЯ Проекты ИЖС: законодательство, риски /НАЧАЛО/	СЕМИНАР Новые горизонты: как агенту перейти в элитный сегмент?	КОНФЕРЕНЦИЯ Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты /НАЧАЛО/	КОНФЕРЕНЦИЯ Диверсификация портфеля инвестора: что, кроме недвижимости?	СЕМИНАР Нейрозакон и порядок: риски применения ИИ в юридической практике	СЕМИНАР ИИ для начинающих: как агенту найти общий язык с цифровым помощником?	СЕМИНАР «Черная метка» в кредитной истории: как работать со сложными заемщиками?	КОНФЕРЕНЦИЯ Межрегиональные и международные сделки на рынке недвижимости /НАЧАЛО/	ЛЕКЦИЯ СЕРГЕЙ КУЗНЕЦОВ	КОНФЕРЕНЦИЯ Плавали-знаем: модели управления агентством в кризис	СЕМИНАР Рекрутинг агентов-новичков: где искать и как выбирать?	СЕМИНАР РОП в агентстве: методы обучения и организация работы	СЕМИНАР 12 друзей ризлтора: как организовать свою агентскую сеть?	СЕМИНАР Подобрать ключ к сердцу: упаковка и продажа объектов по психотипам клиентов	ИНТЕРАКТИВ Я вам сам перезвоню: разбор ошибок в переговорах с клиентами	ТРЕНИНГ ИГОРЬ МАНН /ОКОНЧАНИЕ/	ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	
ПЕРЕРЫВ /16:30-17:00/																						
17:00-19:30	КОНФЕРЕНЦИЯ Цифровизация девелоперского бизнеса: от проектирования до обслуживания	ДИСКУССИЯ Стандарты в классах жилья: как обеспечить качество и соответствие современным требованиям?	СЕМИНАР Нейромаркетинг в продажах: что сегодня триггерит и стимулирует покупателей новостроек	КОНФЕРЕНЦИЯ Земельный участок как продукт: работа с продавцом и покупателем	КОНФЕРЕНЦИЯ Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски /ОКОНЧАНИЕ/	ДИСКУССИЯ Продажа элитных новостроек: девелопер vs агентство	КОНФЕРЕНЦИЯ Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты /ОКОНЧАНИЕ/	КОНФЕРЕНЦИЯ Как запарковать деньги: стратегии вложений в недвижимость	КОНФЕРЕНЦИЯ Безопасность сделок на рынке недвижимости: как не подставить себя и клиента?	СЕМИНАР Цифровые аватары, мини-приложения и другие digital-новинки: что будет использовать агенты?	ДИСКУССИЯ Госпрограммы под прицелом: оценка эффективности и прогнозы на будущее	КОНФЕРЕНЦИЯ Межрегиональные и международные сделки на рынке недвижимости /ОКОНЧАНИЕ/	ЛЕКЦИЯ ПАВЕЛ ДЕРЕВЯНКО /17:00-18:30/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ	СЕМИНАР Как меня всё...! Выгорание и прокрастинация агентов: причины, симптомы, терапия	ДИСКУССИЯ Ризлтор на перепрошивке: что исчезает из профессии и какие навыки становятся обязательными?	СЕМИНАР Стратегии личных продаж: лайфхаки опытных агентов	СЕМИНАР Эмоциональный интеллект агента: как найти и приумножить?	CONGRESS SHOW Скандалы в компании: как найти выход из сложных ситуаций?	мероприятие уточняется	ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ /ОКОНЧАНИЕ/	

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

11:30-17:00

GASTRO CLUB КАМЧАТКА

20:00-23:00

CREDO-2025

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ПАКЕТАМ №1-5, 7 / ПЛАТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

  МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ART	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW	ХЕДЛАЙНЕР	ВБК	
ЗАЛ	ЗАЛ А	ЗАЛ В	ПРЕСС-ЗАЛ	НЕВА	АНГАРА	ЕНИСЕЙ	ДОН	ВОЛГА	ДВИНА	АМУР	СЕЛЕНГА	ЛАДОГА-2	ЛАДОГА-1	ЛАДОГА-3	УРАЛ	БАЙКАЛ	КОНГРЕСС-ЗАЛ №1	КОНГРЕСС-ЗАЛ №2	КОНГРЕСС-ЗАЛ №3	АМФИТЕАТР	КОВЕНТРИ	
09:00-11:00	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Редевелопмент объектов культурного наследия: романтика vs прагматика	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Коммерция в новых домах: продукт, стратегия реализации, управление	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Убедить с первого взгляда: переговоры с клиентом на первичном рынке	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Покупка земельного актива: критерии подбора участков под инвестиции	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Хорошо забытое старое: искусство продаж загородной недвижимости без ипотеки	<b>СЕМИНАР</b> Искусство быть РОПОМ в элитной недвижимости: опыт проб и ошибок	<b>СЕМИНАР</b> Предупрежден — значит вооружен: разбор рисков при сделках с коммерческой недвижимостью	<b>СЕМИНАР</b> Сняться с депозита: инвестиционные стратегии вложений в коммерцию при высокой ключевой ставке	<b>СЕМИНАР</b> Сделки с недвижимостью в семейном праве: от маткапитала до брачного договора	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Расставить сети: лидогенерация клиентов в мессенджерах и соцсетях	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Home staging: инструменты, кейсы, тренды	<b>СЕМИНАР</b> Единственный и неповторимый: как выйти на эксклюзивный договор?	<b>СЕМИНАР</b> Визуальное искусство недвижимости: как создавать продающий фото-видео контент		<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Агентство нового поколения: управление, структура, корпоративная культура	<b>СЕМИНАР</b> Карьерный путь агента: от стажера до руководителя	<b>СЕМИНАР</b> Оперативный онбординг: как обучить и адаптировать агента за 30 дней?	<b>СЕМИНАР</b> Рекомендательный маркетинг, или как пошить сарафан?	<b>СЕМИНАР</b> Скрипты на все случаи переговоров: от звонка до встречи	<b>ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ</b> M2	<b>ТРЕНИНГ</b> РАДИСЛАВ ГАНДАПАС /НАЧАЛО/	
ПЕРЕРЫВ /11:00-11:30/																						
11:30-13:30	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Город будущего: перспективы от девелоперов, архитекторов и брокеров	<b>ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ</b> DRIPSE	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Обновляйся или умри: рекламные тренды на первичном рынке недвижимости	<b>СЕМИНАР</b> Земельно-имущественные споры: права, раздел, наследство	<b>ДИСКУССИЯ</b> Спор «трех поросят»: за какими технологиями загородного домостроения будущее?	<b>СЕМИНАР</b> Lifestyle на элитном рынке: образ жизни клиента и его влияние на запросы	<b>СЕМИНАР</b> Курс на доход: организация обучения брокеров по коммерции в агентстве	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Лаборатория туристских кластеров: инвестиции в гостиничную недвижимость	<b>СЕМИНАР</b> Пираты 21 века: профилактика и противодействие кибер-мошенникам на рынке жилья	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Электронные сервисы для агента: какие эффективны сегодня?	<b>СЕМИНАР</b> Влюбить с первого взгляда: как продать объект на показе?	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Ризлтор на рынке новостроек: взаимодействие с застройщиком и особенности продаж	<b>ЛЕКЦИЯ</b> ЕВГЕНИЙ ГОРЯНСКИЙ	<b>СЕМИНАР</b> Применение AI в автоматизации работы агентов: CRM, звонки, ассистент-боты	<b>СЕМИНАР</b> Что посеешь, то и пожнешь: системы мотиваций в агентствах недвижимости	<b>СЕМИНАР</b> Век живи — век учишь: куда расти опытному ризлтору?	<b>СЕМИНАР</b> Маркетинг личного бренда: ошибки и лайфхаки	<b>СЕМИНАР</b> Проф. «болезни» ризлторов в работе с клиентами: терапия и специфическое лечение	<b>ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ</b> M2	<b>ТРЕНИНГ</b> РАДИСЛАВ ГАНДАПАС /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	<b>ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ</b> /НАЧАЛО/	
ОБЕД /13:30-14:30/																						
14:30-16:30	<b>СЕМИНАР</b> Трансформация отдела продаж девелопера: что и как менять?	<b>СЕМИНАР</b> Русский культурный код в архитектуре и застройке: о традициях и трендах	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Новые стандарты элитных новостроек: от визуального кода к сервису высочайшего уровня	<b>СЕМИНАР</b> Перевод земельных участков разных категорий: вопросы процедуры и использования	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Кот в мешке: особенности проверки качества загородного жилья	<b>СЕМИНАР</b> Ярмарка тщеславия: разбор нестандартных кейсов на элитном рынке	<b>КОММЕРЧЕСКАЯ</b> Жилка: нестандартные технологии поиска доходных объектов	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Готовый арендный бизнес: тренды, риски и профит	<b>СЕМИНАР</b> Занижение стоимости: налоговые и юридические риски	<b>СЕМИНАР</b> Включают роботы, а не человек: внедрение нейросетей в работу ризлтора	<b>КОНФЕРЕНЦИЯ</b> Флиппинг по-русски: от подбора объекта до перепродажи	<b>СЕМИНАР</b> Искусство сторителлинга: как продавать больше, рассказывая историю?	<b>ЛЕКЦИЯ</b> СЕРГЕЙ КУЗИН	<b>СЕМИНАР</b> РОП — всему голова: роль руководителя в управлении и мотивации агентов	<b>СЕМИНАР</b> HR как sales-функция: к управлению персоналом в недвижимости	<b>СЕМИНАР</b> Soft и hard skills: что и как развивать современному ризлтору?				<b>ТРЕНИНГ</b> РАДИСЛАВ ГАНДАПАС /ОКОНЧАНИЕ/	<b>ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ</b> /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	
ПЕРЕРЫВ /16:30-17:00/																						
17:00-19:30	<b>ДИСКУССИЯ</b> Кадровый голод в девелопменте: как и где искать специалистов?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Современный девелоперский продукт: стоит ли вкладывать деньги в развитие бренда?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды	<b>ДИСКУССИЯ</b> Слухами земля полнится: какие перспективы ожидает земельный рынок и его участники?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Искусство продвижения загородных объектов: какие инструменты использовать сегодня?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Универсальный продавец: как зарабатывать на всех сегментах элитного рынка?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Законодательные инициативы в сфере апарт-отелей: перспективы для девелоперов, УК и инвесторов	<b>ДИСКУССИЯ</b> Инвестиции в недвижимость: российский vs зарубежная	<b>ДИСКУССИЯ</b> «Я передумала — верните мои деньги!» Как расторгнуть купли-продажи недвижимости?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Digital-маркетинг в недвижимости: что важно применять сегодня?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Флиппинг с подрядом и без: низкий профит или высокие риски?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Ризлторы vs нейросети: кого AI оставит без работы уже через 3 года?	<b>ЛЕКЦИЯ</b> МАКСИМ ГРУНЧЕВ	<b>ДИСКУССИЯ</b> План Б: на чем зарабатывать агентству, если нет продаж на первичке и вторичке?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Кормить надо лучше: как сегодня решать проблемы увольнений и хантинга в агентствах?	<b>ДИСКУССИЯ</b> Нет предела совершенству! От обзора образовательных программ к способам их улучшения				<b>МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ РЕКЛАМЫ REFEST-2025 /18:00-20:00/</b>	<b>ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ</b> /ОКОНЧАНИЕ/	

## КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

07:00-08:30

ОСЕННИЙ МАРАФОН

11:30-17:00

GASTRO CLUB КАМЧАТКА

21:00-00:00

КОНГРЕСС-ЗАЛ / GRAND PARTY

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ПАКЕТАМ №1-5, 7 / ПЛАТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ЗАЛ	НЕВА	АНГАРА	ЕНИСЕЙ	ДОН	ВОЛГА	ДВИНА	АМУР	СЕЛЕНГА	БИЗНЕС-ТУРЫ					
09:00-11:00	ЗАСЕДАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ЦЕНТРА КАДАСТРОВЫХ ИНЖЕНЕРОВ									ТУР № 10	ТУР № 11	ТУР № 12	ТУР № 13	ТУР № 14
ПЕРЕРЫВ /11:00-11:30/														
11:30-13:30	ТРЕНИНГ ДЕНИС СКАРКОВ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО КЛУБА /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА УСПЕШНЫХ РИЭЛТОРОВ /НАЧАЛО/	ТРЕНИНГ ЕВГЕНИЙ ЖИГИЛИЙ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИИ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ХОУМСТЕЙДЖЕРОВ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА РИЭЛТОРОВ-БЛОГЕРОВ /НАЧАЛО/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЗАРУБЕЖНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ	11:30-16:30	Москва Сити: лучшие виды и новые горизонты	Высотные комплексы Москвы: искусство столичной архитектуры	Москва элитная: как менялись жилые комплексы столицы за последние годы?	Офисная недвижимость Москвы: тренды рынка	Гостиничная недвижимость Москвы как инвестиционный инструмент
ОБЕД /13:30-14:30/														
14:30-16:30	ТРЕНИНГ ДЕНИС СКАРКОВ /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО КЛУБА /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА УСПЕШНЫХ РИЭЛТОРОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ТРЕНИНГ ЕВГЕНИЙ ЖИГИЛИЙ /ПРОДОЛЖЕНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИИ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ХОУМСТЕЙДЖЕРОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА РИЭЛТОРОВ-БЛОГЕРОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ НАЛОГОВОГО КЛУБА		ТУР № 15	ТУР № 16	ТУР № 17	ТУР № 18	ТУР № 19
ПЕРЕРЫВ /16:30-17:00/														
17:00-19:00	ТРЕНИНГ ДЕНИС СКАРКОВ /ОКОНЧАНИЕ/	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА НЕОБЫЧНЫХ УВЛЕЧЕНИЙ		ТРЕНИНГ ЕВГЕНИЙ ЖИГИЛИЙ /ОКОНЧАНИЕ/		ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА РИЭЛТОРОВ-ПИСАТЕЛЕЙ		ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА РИЭЛТОРОВ-ПУТЕШЕСТВЕННИКОВ	12:30-17:30	Проверка объектов и страхование сделок на рынке недвижимости	Управление агентством: столичный опыт и лайфхаки	Учебные центры в столичных агентствах: чему сейчас учат московских риэлторов?	Культурный код московской архитектуры: прородители и наследники	мероприятие уточняется