

	LINE 1 ТРЕНИНГИ	ЗАЛ PROFITBASE	LINE 2 ТРЕНИНГИ	ЗАЛ SMARTDEAL	LINE 3 ТРЕНИНГИ	ЗАЛ СДЕЛКА
10.00-19.00	Бизнес-тренинг ЕВГЕНИЯ ГОРЯНСКОГО			Бизнес-тренинг ОЛЕГА ТОРБОСОВА		Бизнес-тренинг НАТАЛЬИ ГЛЕБОВОЙ

МАСТЕР-КЛАССЫ

10.00-18.00 / Зал Монолит Истейт / Партнерское мероприятие компании «Монолит истейт»														
	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14
	МЕНЕДЖМЕНТ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ
ЗАЛЫ	Петербургская Неживимость	TOPNLAV	OSTANIN	АДВЕКС	SMARTDEAL	PROFITBASE	СДЕЛКА	КОММЕРЦИЯ	ИПОТЕКА24	М2	ВТБ	ДОМКЛИК	РУРН	ЦИАН
10.00-11.30	РИМ ХАСАНОВ	АНДРЕЙ ЛЕВЧЕНКО	АЛЕКСАНДР КОТЛЯР	ТАТЬЯНА ВИНОКУРОВА	АНДРЕЙ ОСТАНИН	ИВАН ЧЕРЕМНЫХ	ИРИНА ЖАРОВА-РАЙТ	СУСАННА ПОГОСОВА	КАМИЛА ФАЗЛЫЕВА	ЕВГЕНИЙ ГОРЯНСКИЙ	ВЛАДИМИР ЯКУБА	ДАМИР ШАРАФИЕВ	СОФЬЯ БУСУРИНА	НАДЕЖДА ТЕЛЕС
11.30-12.00 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)														
12.00-13.30	ОЛЕГ ТОРБОСОВ	ЯНА ЛУРЬЕ	РОДИОН СОВДАГАРОВ	ЕЛИЗАВЕТА ГЕНЕРАЛОВА	ОКСАНА ДИВБЕВА	ПАВЕЛ ЛЕПИШ	КОНСТАНТИН КОВАЛЕВ	СВЕТЛАНА ЯРОВА	АЛЕКСЕЙ ПАШИН	КИРИЛЛ ЛЮБИН	ИГОРЬ ЖИГУНОВ	ФЕЛИКС АЛЬБЕРТ	АЛЕКСАНДР ДЬЯЧЕНКО	АЛЕКСЕЙ ФИЛАТОВ
13.30-14.00 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)														
13.30-14.30 / ОБЕД														
14.30-16.00	ВИЛЬДАН ХУСАИНОВ	МАРК КУКУШКИН	АЛЕКСАНДР МОСКАТОВ	АЛЕКСЕЙ ГУСЕВ	ОЛЬГА КОБЯКОВА	ОЛЬГА КУСКОВА	НИКОЛАЙ ВИНДИКТОВ	МАРИНА ЧЕРНЯВСКАЯ	РОМАН ЧИКОВАНИ	ВАЛЕНТИН ШИШКИН	ВАДИМ БАРАНЧА	МАКСИМ МАРШАЛ	МАРИЯ МОКРЫШЕВА	ГЛОРИЯ КРЮНЕР
16.00-16.30 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)														
16.30-18.00	НАТАЛЬЯ ГЛЕБОВА	АЛЕКСАНДР ЧЕРНОКУЛЬСКИЙ	МИЛАНА ЛЕВЧЕНКО	ЕЛЕНА МЕЛЬНИЧЕНКО	ДМИТРИЙ ЛОГИНОВ	ВИТАЛИЙ СТЕПАНОВ	ВИКТОР САДЫГОВ	КОНСТАНТИН ЛЕБЕДЕВ	МАРИАННА БЕЛЬКОВА	АЛЕКСАНДР КУЩАК	ОЛЕся БУХТОЯРОВА	АРКАДИЙ ЦУКЕР	ЕВГЕНИЙ КОНОПЛЕВ	СЕРГЕЙ КУЗИН
18.00-18.30 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)														

КОНФЕРЕНЦИИ/СЕМИНАРЫ

09.00-12.30 / Зал Петербургская Неживимость / Пленарное заседание «Инновации на рынке недвижимости и строительства»																
09.00-12.30 / Зал Ипотека24			Партнерское мероприятие Национальной Фабрики Ипотеки						10.00-12.00 / Зал ВТБ			Совещание руководителей ДОМ.РФ				
09.30-11.00 / Зал Адвекс			Партнерское мероприятие FIABCI Central Asia «Россия и Азия. Тенденции и перспективы рынка недвижимости»						11.00-12.30 / Зал Адвекс			Партнерское мероприятие Российской Гильдии Риэлторов. Совещание руководителей региональных профобъединений				
10.00-12.00 / Зал Profitbase			Партнерское мероприятие «Всероссийские торги квартирами и коммерческими помещениями в первом ЖК «Адрес счастья» экоквартала «Русская Европа» г. Калининград»						11.00-12.30 / Зал Сделка			Партнерское мероприятие «Сверхновая CRM. Релиз новой системы - Сделка»				
10.00-12.30 / Зал Smartdeal			Конференция Smartdeal «Цифровые технологии – простой и удобный клиентский путь. Сделки с недвижимостью от банков и застройщиков»						11.30-12.30 / TOPNLAV			Заседание Совета руководителей профессиональных объединений				
10.00-11.30 / TOPNLAV			Заседание Совета организаторов мероприятий						12.00-13.00 / Зал Intrum			Партнерское мероприятие Росвоенипотеки «Подводные камни военной ипотеки»				
	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16
	МЕНЕДЖМЕНТ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	ИПОТЕКА	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	PARTNERS	PARTNERS
ЗАЛЫ	АДВЕКС	TOPNLAV	OSTANIN	ВТБ	SMARTDEAL	PROFITBASE	СДЕЛКА	КОММЕРЦИЯ	ИПОТЕКА24	М2	INTRUM	Петербургская Неживимость	МОНОЛИТ ИСТЕЙТ	ЦИАН	ДОМКЛИК	РУРН
13.00-15.00	Лекция хедлайнера Аркадия Цукера	Дискуссия «Руководитель агентства недвижимости: вчера, сегодня, завтра»	Семинар «Корпоративная культура как фактор конкурентоспособности и привлекательности»	Петербургский ипотечный форум (начало)	Конференция «Массовое жилищное строительство: закон и рынок» (начало)	Конференция «Малозатяжное загородное строительство: инвестиции, девелопмент, маркетинг» (начало)	Конференция «Элитная недвижимость в России и за рубежом»	Конференция «Эффективные методы продажи и аренды коммерческой недвижимости» (начало)	Конференция «Информационные ресурсы и технологии на рынке недвижимости» (начало)	Партнерское мероприятие компании «Метр квадратный»	Семинар «Дистанционная покупка недвижимости: риски и технологии»	Конференция «Технологии привлечения и обслуживания клиентов: от поиска до сделки»	Дискуссия «Профессия риэлтор: эволюция угроз и стратегия защиты»	Партнерское мероприятие «Циан для профи: системный подход к решению ежедневных задач»	Конференция Домклик для застройщиков (начало)	Партнерское мероприятие «Известные практики риэлторского бизнеса России. Ключ к успеху»
15.00-15.30 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)																
15.00-16.00 / ОБЕД																
16.00-18.30	Лекция хедлайнера Аркадия Цукера	Конференция «Брокерская компания: эффективные модели организации и системы управления»	Семинар «Рекрутинг молодежи: кейсы и методы»	Петербургский ипотечный форум (окончание)	Конференция «Массовое жилищное строительство: закон и рынок» (окончание)	Конференция «Малозатяжное загородное строительство: инвестиции, девелопмент, маркетинг» (окончание)	Семинар «Элитные объекты: как продавать, чтобы покупали»	Конференция «Эффективные методы продажи и аренды коммерческой недвижимости» (окончание)	Конференция «Информационные ресурсы и технологии на рынке недвижимости» (окончание)	Конференция «Нотариат в сфере недвижки-мосты: законо-дательные новеллы и актуальные вопросы»	Семинар «Профессиональная экспертиза документов по сделке»	Семинар «Холодные звонки: современные методы и приемы»	BATTLE Риэлторских технологий продаж	Семинар «Home staging на рынке недвижимости»	Конференция Домклик для застройщиков (окончание)	Кубок России по переговорным играм
18.30-19.00 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)																

КОНФЕРЕНЦИИ/СЕМИНАРЫ

09.30-10.00 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)																
	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16
	МЕНЕДЖМЕНТ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	ИПОТЕКА	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗАГОРОД	КОММЕРЦИЯ	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	PARTNERS	PARTNERS
ЗАЛЫ	АДВЕКС	TOPNLAV	OSTANIN	ВТБ	SMARTDEAL	PROFITBASE	СДЕЛКА	КОММЕРЦИЯ	ИПОТЕКА24	М2	INTRUM	Петербургская Неживимость	МОНОЛИТ ИСТЕЙТ	ЦИАН	ДОМКЛИК	РУРН
10.00-12.30	Лекция хедлайнера Максима Маршала	Семинар «Открытие агентства: от бизнес-плана до первой прибыли»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Семинар «Ипотечное кредитование в проектах ИЖС: особенности и перспективы»	Конференция «Новые тренды в маркетинге девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Конференция «Инфраструктура новостроек как зеркало российского девелопмента»	Конференция «Клиенты на рынке загородной недвижки-мосты: предпочтения и технологии привлечения»	Конференция «Инвестиции в коммерческую и жилую недвижимость»	Семинар «Лидогенерация на рынке недвижки-мосты: новые инструменты и повышение эффективности продаж»	Конференция «Риэлтор на рынке новостроек: практика взаимодействия с застройщиком и технологии продаж»	Конференция «Безопасность сделок на рынке недвижки-мосты»	Конференция «Маркетинг, реклама, PR в риэлторском бизнесе»	Конференция «Анализ и прогноз развития рынка недвижки-мосты и строи-тельства»	Партнерское мероприятие компании TOPNLAV	Конференция Домклик для агентств недвижки-мосты (начало)	Партнерское мероприятие. Открытая сессия Перспектива24 (начало)
12.30-13.00 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)																
13.00-15.00	Лекция хедлайнера Максима Маршала	Семинар «Повышение доходности малых агентств»	Семинар «Особенности управления сотрудниками разных возрастных категорий»	Конференция «Цифровая ипотека: сервисы, приложения, платформы»	Дискуссия «Продуктовая корзина застройщика в условиях роста цен»	Конференция «Proptech в девелопменте: сила прогресса VS инерция рынка»	Конференция «Коттеджные поселки: архитектура, инфра-структура, управление»	Конференция «Апарт-отели: инвестиции, инфра-структура, управление»	BATTLE цифровых сервисов по продаже новостроек	Конференция «Межрегиональные сделки на рынке недвижки-мосты»	Семинар «Банковский андеррайтинг заявок: что важно знать риэлтору?»	Конференция «Мессенджеры и социальные сети: антология успешных кейсов»	Семинар «Из подполья на свет: путь к прозрачному бизнесу для частного риэлтора»	Круглый стол «Цена объекта и брокерские услуги: аппетит и диетические рецепты»	Конференция Домклик для агентств недвижки-мосты (продолжение)	Партнерское мероприятие. Открытая сессия Перспектива24 (продолжение)
15.00-15.30 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)																
15.00-16.00 / ОБЕД																
16.00-18.30	Лекция хедлайнера Максима Маршала	Дискуссия «Развитие агентства: остаются ли крепким малышом или масштабироваться?»	Семинар «Сложные сотрудники: как управлять и как увольнять?»	BATTLE ипотечных цифровых платформ	Конференция «Тренд-ин на первичном рынке: риски и схемы партнерства»	Конференция «Отдел продаж девелопера: создание, управление, развитие»	Семинар «Сделки с домами и земельными участками: закон и рынок»	Семинар «Брокеридж торговой недвижимости: секреты эффективных технологий»	Конференция «Электронный документооборот и онлайн регистрация сделок в сфере недвижимости»	Семинар «Налого-обложение в сфере недвижимости»	Семинар «Квартиры ипотечных должников: схемы продажи и риски покупки»	Практический семинар «Переговоры с клиентом: методы влияния и убеждения, работа с возра-жениями»	Stand Up Realtor Club «День сурка (SUROC). Смешные и необычные истории участников рынка недвижки-мосты»	Семинар «Личный бренд риэлтора: от сарафанного радио до соцсетей»	Конференция Домклик для агентств недвижки-мосты (окончание)	Партнерское мероприятие. Открытая сессия Перспектива24 (окончание)
18.30-19.00 / ExroTime (акции и презентации участников выставки В2В)																

ТРЕНИНГИ/БИЗНЕС-ТУРЫ

LINE 2 ТРЕНИНГИ	ЗАЛ СДЕЛКА	БИЗНЕС-ТУРЫ													
10.00-19.00	Бизнес-тренинг НАТАЛИИ КАПЦОВОЙ	11.00-16.00	БИЗНЕС-ТУР №1 Организатор: KBC	БИЗНЕС-ТУР №2 Организатор: Петербургская Недвижимость	БИЗНЕС-ТУР №3 Организатор: ЛенРусСтрой	БИЗНЕС-ТУР №4 Организатор: ГК «Союз»	БИЗНЕС-ТУР №5 «Лучший HR в лучших агентствах Гетербурга»	БИЗНЕС-ТУР №6 «Мал, да удал»	БИЗНЕС-ТУР №7 Организатор: SUNHILL	БИЗНЕС-ТУР №8 Организатор: Vesar	БИЗНЕС-ТУР №9 Организатор: ЦДС	БИЗНЕС-ТУР №10 Организатор: VALO			