

09.00-13.30 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Заседание Национального Совета Российской Гильдии Риэлторов	14.30-19.00 / ЗАЛ А101	Заседание Клуба риэлторов-блогеров
09.00-13.30 / ЗАЛ ОКТО	Заседание Клуба загородной недвижимости	17.00-19.00 / ЗАЛ ОКТО	Заседание Клуба риэлторов Elite Estate
09.00-13.30 / ЗАЛ А101	Заседание Клуба флипперов	17.00-19.00 / ЗАЛ СДЕЛКА.РФ	Заседание Совета организаторов мероприятий
09.00-19.00 / ЗАЛ ЛЕНА	Конференция EP3 «Цифровизация в девелопменте. Стадии: "Проектирование, строительство"»	19.00-21.30 / ЗАЛ ОКТО	Заседание Клуба спикеров
11.30-16.30 / ЗАЛ СДЕЛКА.РФ	Заседание Клуба ипотечных брокеров «Рынок ипотеки изменился. Как брокеру остаться на плаву и приумножить свой доход?»	<b>БИЗНЕС-ТРЕНИНГИ</b>	
11.30-19.00 / ЗАЛ ЛЕНА	Заседание Клуба молодых лидеров рынка недвижимости	11.30-19.00 / ЗАЛ НЕОМЕТРИЯ	Тренинг Максима Груничева «Формула ораторского мастерства: от презентации к публичным выступлениям»
14.30-16.30 / ЗАЛ ОКТО	Заседание Клуба брокеров Commercial Real Estate	11.30-19.00 / ЗАЛ СЕЛЕНГА	Тренинг Вадима Баранча и Олеси Бухтояровой «Нестандартные ситуации в работе риэлтора: как не ошибиться при проверках объекта и сэкономить на налогах?»
14.30-19.00 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний	11.30-19.00 / ЗАЛ НЕВА	Тренинг Натальи Глебовой «Бизнес в удовольствие, или Как собрать крутую команду»

20.00-23.00 / ТУРНИР ПО МАФИИ

20.00-23.00 / ЮБИЛЕЙНЫЙ ВЕЧЕР

## 22 ОКТЯБРЯ (ВТОРНИК)

	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
ЗАЛ	СБЕРБАНК	UNIKOR	SEZAR GROUP	ГК МОИ УСЛУГИ	ЛАДОГА-2	CAPITAL GROUP	ГК ТОЧНО	НЕОМЕТРИЯ	ОКТО	А101	СЕЛЕНГА	НЕВА	СДЕЛКА.РФ	БРУСНИКА	FORTRESS INVESTMENT	ТПП РФ	АВИТО	ЦИАН	М2
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ФЛИППИНГ	ИПОТЕКА	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ
09.00-11.00	МАСТЕР-КЛАСС БОИМ АННА	МАСТЕР-КЛАСС АБРАМОВ РОМАН	МАСТЕР-КЛАСС ЧЕРЕМНЫХ ИВАН	МАСТЕР-КЛАСС СЕЛЯХ МАЙЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПИНИГИНА СВЕТЛАНА	МАСТЕР-КЛАСС МАКУРОВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС КОНВЕЙ ЕЛИЗАВЕТА	МАСТЕР-КЛАСС ЯРОВА СВЕТЛАНА	МАСТЕР-КЛАСС САВЕЛЬЕВА ИНЕССА	МАСТЕР-КЛАСС ГАЛУЗИН ИГОРЬ	МАСТЕР-КЛАСС ЖИГУНОВ ИГОРЬ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС ХАРСКИЙ КОНСТАНТИН (НАЧАЛО)	МАСТЕР-КЛАСС КОЛОМАСОВА ИРИНА	МАСТЕР-КЛАСС СОВДАГАРОВ РОДИОН	МАСТЕР-КЛАСС ЛЕВЧЕНКО МИЛАНА	SPECIAL GUEST	Заседание Женского клуба Конгресса	Интерактив «Шоу-хирургия риэлторских сделок»
11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка».																			
11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
11.30-13.30	МАСТЕР-КЛАСС БОБАРЬКИН НИКИТА	МАСТЕР-КЛАСС ОПИМАХ ИРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ФАЛКИН ДМИТРИЙ	МАСТЕР-КЛАСС АПАРИНА НАТАЛЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС МАГИЛИНА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС ШАБАЛИН ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС НИКОЛАЕВ АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ДЯТЛОВ СЕРГЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ДЖУКИЧ ВЛАДИСЛАВ	МАСТЕР-КЛАСС СУСЛИНА МАРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПРОЗОРОВСКИЙ ГЕОРГИЙ ДАНИЛО РУСЛАН	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС ХАРСКИЙ КОНСТАНТИН (ОКОНЧАНИЕ)	МАСТЕР-КЛАСС ОРЛОВ ПАВЕЛ	МАСТЕР-КЛАСС ШЕВЧЕНКО МАРТА	МАСТЕР-КЛАСС ОСИПЕНКО АЛЕКСЕЙ	Тренинг МАРАТА МАНАСЯНА	Заседание Женского клуба Конгресса	Интерактив «Шоу-хирургия риэлторских сделок»
13.30-14.30 / ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД / Торжественная церемония открытия Конгресса.																			
13.30-14.30 / ОБЕД																			
13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
14.30-16.30	МАСТЕР-КЛАСС ЛЕБЕДЕВ АЛЕКСАНДР ГУРЮКИНА ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ПЧЕЛИНЦЕВ АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС МАЛИКОВ НИКИТА	МАСТЕР-КЛАСС ЯКОВЕНКО КРИСТИНА	МАСТЕР-КЛАСС ЛУКИНОВ ВАЛЕРИЙ ИСАЕВА АННА	МАСТЕР-КЛАСС СИДЕЛЬНИКОВА КСЕНИЯ	МАСТЕР-КЛАСС КОМИССАРОВА ДАРЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС ЗВЯГИН АРТЕМ	МАСТЕР-КЛАСС ДЕНИСОВ ВИТАЛИЙ	МАСТЕР-КЛАСС КУЗЬМИНЫХ ЕВГЕНИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ИБРАГИМОВА ЮЛИЯ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС КУЩАК АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС БОЛЬШУХИНА ОКСАНА	МАСТЕР-КЛАСС МОРГУН ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС МУРАШКИН АЛЕКСАНДР	Тренинг МАРАТА МАНАСЯНА	Заседание Женского клуба Конгресса	Переговорные игры «Молодежь против старейшин»
16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка».																			
16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
17.00-19.00	МАСТЕР-КЛАСС ХРАПОВ КИРИЛЛ	МАСТЕР-КЛАСС ГРИГОРЬЕВА ВИКТОРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПОЛИКЫРЖА АНАСТАСИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ДЕРГАЛЕВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС СМОЛЯНИНОВА ЮЛИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПЕРЕПЕЛКИН АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС ФЕДОРОВ АНТОН	МАСТЕР-КЛАСС ЗИМИНА МАРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ПОЗДНЯКОВА ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ЧВАНОВА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС НОВИКОВ АЛЕКСЕЙ	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «DIGITAL-РИЭЛТОР: ТЕХНОЛОГИИ, КОТОРЫЕ ПОМОГАЮТ В РАБОТЕ»	МАСТЕР-КЛАСС ДИМИТРИАДИС ВЛАДИМИР	МАСТЕР-КЛАСС ГОЛОВАНОВ ПАВЕЛ	МАСТЕР-КЛАСС ЕЛЬЦОВА ЛЮБОВЬ	МАСТЕР-КЛАСС ПЕРЕГУДА МАРИЯ	Тренинг МАРАТА МАНАСЯНА	Заседание Женского клуба Конгресса	Переговорные игры «Молодежь против старейшин»

ЛИНИЯ 20 ЗАЛ MR GROUP / 11.30-19.00	КОНГРЕСС ВЕСЕЛЫХ И НЕСТАНДАРТНЫХ	ЛИНИЯ 21 ЗАЛ EP3 / 09.00-19.00	Конференция EP3 «Цифровизация в девелопменте. Стадии "Маркетинг, продажи"»
--	----------------------------------	-----------------------------------	--

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ			
КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ НЕФЕДОВОЙ АЛЕКСАНДРЫ	КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ЛЮБУНЬ АНДРЕЯ
		КУРСЫ ПО ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ МИНЕДЖЯНА АНТОНА
КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ КОРОВКИНА ЮРИЯ	КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ АЗИЗОВОЙ ЕКАТЕРИНЫ

19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

19.00-00.00 / БАННЫЙ КЛУБ

19.30-22.30 / ЗАЛ А101 / ШАХМАТНЫЙ КЛУБ

19.30-22.30 / ЗАЛ ЦИАН / ФЕСТИВАЛЬ КРЕАТИВНОЙ РЕКЛАМЫ НЕДВИЖИМОСТИ REFEST-2024

### 10.00-13.00 / ЗАЛ ПЛЕНАРНОГО ЗАСЕДАНИЯ / ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «АНТИКРИЗИСНЫЕ СТРАТЕГИИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ: РОЛЬ ГОСУДАРСТВА И ИНТЕРЕСЫ БИЗНЕСА»

09.00-11.00 / ЗАЛ UNIKOR	Конференция «Не ипотекой единой: альтернативные схемы покупки квартир от застройщиков»	09.00-11.00 / ЗАЛ НЕВА	Семинар «Цифровой этикет общения с клиентами и партнерами»
09.00-11.00 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Партнерское мероприятие Юникорн	09.00-11.00 / ЗАЛ БРУСНИКА	Семинар «Операционный менеджмент агентства: инновации в управлении и работе с кадрами»
09.00-11.00 / ЗАЛ ОКТО	Партнерское мероприятие «Философия неприлично больших чеков. Теория статуса международного и межрегионального агента за два часа»		

### 11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка»

### 11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

ЗАЛ	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19	
ТЕМА	СБЕРБАНК	UNIKOR	SEZAR GROUP	ГК МОИ УСЛУГИ	ЛАДОГА-2	CAPITAL GROUP	ГК ТОЧНО	НЕОМЕТРИЯ	ОКТО	A101	СЕЛЕНГА	НЕВА	СДЕЛКА.РФ	БРУСНИКА	FORTRESS INVESTMENT	ТПП РФ	АВИТО	ЦИАН	M2	
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ФЛИППИНГ	ИПОТЕКА	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	
11.30-13.30	Партнерское мероприятие Сбербанка	<b>НАЧАЛО В 12.00</b> Закрытая встреча руководства Минстроя с топ-менеджерами девелоперских компаний «О дальнейших мерах поддержки строительного комплекса»	Конференция «Реклама объектов на первичном рынке: носители живые и мертвые»	Семинар «Ликвидные участки в загородном девелопменте. Критерии выбора и оценки»	Дискуссия «Эскроу и проектное финансирование на рынке ИЖС: плюсы и минусы для девелоперов и покупателей»	Конференция «Нотариат в сфере недвижимости: от проверки до регистрации»	Семинар «Чему учить агентов на элитном рынке: от азав до продвинутых техник»	Клуб управляющих компаний «УК как фактор повышения классности бизнес-центра»	Семинар «Как инвестировать в недвижимость: дорожная карта для начинающих»	Конференция «Кейсы хоумстейджинга: как сделать «конфетку» при ограниченном бюджете»	Конференция «Ипотека без господдержки: привлечение клиентов и техники продаж»	Конференция «Электронный документооборот и онлайн регистрация сделок в сфере недвижимости»	<b>НАЧАЛО В 9.00</b> Конференция «Межрегиональные и международные сделки на рынке недвижимости»	Семинар «Я – бренд: влияние личности руководителя на успех компании»	Семинар «Охота за головами: как утолить кадровый голод в агентстве?»	Семинар «Способы обучения на рынке недвижимости: какой выбрать сегодня?»	<b>НАЧАЛО В 10.00</b>			ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «Антикризисные стратегии на рынке недвижимости: роль государства и интересы бизнеса»

### 13.30-14.30 / ОБЕД

### 13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка»

### 13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

14.30-16.30	Конференция «Трудности перевода: проекты редевелопмента промышленных территорий»	Партнерское мероприятие Конференция «Изменение подхода к продажам и конкуренции с приходом новых девелоперов»	Конференция «Квартирография на первичном рынке: запросы клиентов и ответы рынка»	Мероприятие ГК «Мои услуги»	Семинар «Риэлтор «в полях»: ошибки при подборе и показе загородных объектов клиенту»	Семинар «Мошенники на рынке недвижимости: схемы обмана и меры предосторожности»	Конференция «Скромное обаяние буржуазии: портрет покупателя элитных новостроек»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги» (начало)	Конференция: «Инвестиционные стратегии в коммерческой недвижимости: что предлагать клиентам?»	Партнерское мероприятие ГК «A101»	Мероприятие компании «Эффективная работа застройщика в сфере малоэтажного строительства: от финансовых инструментов до технологий продаж»	Партнерское мероприятие «Сохранить не только имя, но и бизнес. Почему технологические партнерства жизненно необходимы агентствам и франшизам?»	Мероприятие компании «Сделка.РФ»	Конференция «Брокерская компания: эффективные модели управления»	Семинар «Карьерный путь агента: от стажера до руководителя»	Семинар «Современные учебные центры: форматы, программы, результат»	Мероприятие Авито	Мероприятие Циан	Мероприятие Метр Квадратный
-------------	--	---	--	-----------------------------	--	---	---	---	---	-----------------------------------	---	--	----------------------------------	--	---	---	-------------------	------------------	-----------------------------

### 16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка»

### 16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

17.00-19.00	Конференция «Город-сад: особенности формирования центров притяжения в проектах КРТ»	Дискуссия «Экономика девелоперского продукта: как сохранить маржу, не повышая цену?»	Дискуссия «Архитектура будущего: как изменятся новостройки в ближайшей перспективе?»	Семинар «Земля и право: юридические аспекты проверки и продажи участков»	Семинар «Ипотека на загородном рынке: запросы клиентов и ответы рынка»	Семинар «Безопасность в работе агента: от переговоров до сделки»	Семинар «Универсальный продавец: как зарабатывать на всех сегментах элитного рынка?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги» (окончание)	Семинар «Клиент-инвестор на рынке недвижимости: от поиска до партнерства»	Семинар «Хоумстейджинг во флиппинге: синергия прибыли»	Конференция «Ипотечные программы: вчера, сегодня, завтра»	Семинар «Лидогенерация на рынке недвижимости: новые инструменты и повышение эффективности»	Семинар «Продажа жилья поколениям X, Y и Z: с кем и как работать?»	Дискуссия «Недобросовестная конкуренция: можно ли надежно защититься от коллег по цеху?»	Семинар «Командообразование в агентстве: внедрение, процессы, результат»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Мероприятие Авито	Лекция Анетты Орловой «С любовью к себе и к миру. Как закрывать сделки и быть здоровым?»	Академия звезд Конгресса
-------------	---	--	--	--	--	--	--	--	---	--	---	--	--	--	--	---	-------------------	--	--------------------------

ЛИНИЯ 20 ЗАЛ MR GR0P / 11.30-19.00	SPECIAL GUEST	ТРЕНИНГ ИГОРЯ РЫЗОВА	ЛИНИЯ 21 ЗАЛ EP3 / 11.30-19.00	Конференция EP3 «Цифровизация в девелопменте. Стадия "Эксплуатация". Умные новостройки»
---------------------------------------	---------------	----------------------	-----------------------------------	---

### ВЫСШЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ РЕШЕТНИКОВОЙ ГАЛИНЫ	КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ЖАРОВОЙ-РАЙТ ИРИНЫ
КУРСЫ ПО ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ТАТЬЯНЫ СЫРОВОЙ	КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ МОКРЫШЕВОЙ МАРИИ
КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ЛАЗУТИНА АЛЕКСЕЯ		

### 20.00-00.00 / ТОРЖЕСТВЕННЫЙ ПРИЕМ, ПОСВЯЩЕННЫЙ ПОДВЕДЕНИЮ ИТОГОВ XVII ЕЖЕГОДНОГО МЕЖДУНАРОДНОГО КОНКУРСА В СФЕРЕ НЕДВИЖИМОСТИ, СТРОИТЕЛЬСТВА И ИПОТЕКИ CREDO-2024

## 24 ОКТЯБРЯ (ЧЕТВЕРГ)

07.00-08.30 / ОСЕННИЙ МАРАФОН

	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ФЛИППИНГ	ИПОТЕКА	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ
ЗАЛ	СБЕРБАНК	UNIKOR	SEZAR GROUP	ГК МОИ УСЛУГИ	ЛАДОГА-2	CAPITAL GROUP	ГК ТОЧНО	НЕОМЕТРИЯ	ОКТО	A101	СЕЛЕНГА	НЕВА	СДЕЛКА.РФ	БРУСНИКА	FORTRESS INVESTMENT	ТПП РФ	АВИТО	ЦИАН	M2
09.00-11.00	Конференция «Освоение девелоперами новых рынков и регионов: критерии выбора и схемы работы»	Конференция «Маркетинговые стратегии девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Семинар «Кадры решают все: как девелоперу справиться с дефицитом сотрудников?»	Конференция «Продажа земельных участков: особенности поиска клиентов и регистрации сделок»	Конференция «Инвестиции в загородную недвижимость: от точечной застройки до курортных поселков»	Семинар «Налогообложение в сфере недвижимости: от законодательных инициатив до судебных практик»	Семинар «Мал золотник, да дорог: формирование клиентской базы на элитном рынке»	Конференция «Проекты доходной недвижимости: нестандартные кейсы от собственников и арендаторов»	Конференция «Вложения в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»	Семинар «Юридические нюансы флиппинга: риски, налоги, документы»	Семинар «Банковский андеррайтинг заявок: что важно знать риэлтору?»	Конференция «Иновации в продажах недвижимости: от чат-ботов до виртуальной реальности»	Конференция «Технологии привлечения и обслуживания клиентов»	Семинар «Клиентский сервис в агентстве: технологии, внедрение, результат»	Семинар «Нестандартные техники подбора персонала: методы и приемы»	Семинар «Успешный наставник: как обучить стажера для быстрого выхода на первую сделку?»	Семинар «Личный бренд риэлтора: от сарафанного радио до соцсетей»	Семинар «Сорвался с крючка: ошибки агентов в переговорах с клиентами»	Семинар «Эффективные скрипты продаж на рынке недвижимости»

11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка».

11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

11.30-13.30	Конференция «Greentech-технологии в новостройках: от проектирования до строительства»	Конференция «Риски клиентов на первичном рынке: механизмы снижения»	Мероприятие компании DEVISION	Семинар «Перевод земельных участков разных категорий: вопросы процедуры и использования»	Семинар «Загородные объекты с проблемами и решения»	Конференция «Безопасность сделок на рынке недвижимости»	Конференция «Элитная недвижимость в России и за рубежом»	Семинар «Стрит-стрипу рознь: особенности брокериджа помещений в домах разных классов»	Конференция «Инвестиции в апартаменты: как не ошибиться в парковке денег?»	Семинар «Флиппинг в сегментах эконом-, комфорт- и бизнес-классов: главные отличия»	Дискуссия «Ипотека и аренда жилья: штиль и буря в разных стаканах»	Дискуссия «CRM для агентства: проблема выбора и проверка эффективности»	Семинар «Квартирные цепочки на вторичном рынке: проблемы и технологии»	Семинар «Операционный менеджмент агентства: инновации в управлении и работе с кадрами»	Семинар «Профессиональное выгорание и прокрастинация: причины, симптомы, терапия»	Семинар «Геймификация в работе с кадрами: технологии обучения и вовлечения персонала»	Мероприятие ВТБ	Семинар «Холодные, теплые, горячие: плюсы и минусы разных типов звонков»	Семинар «Психология в продажах: как прокачать soft skills для увеличения количества и качества сделок?»
-------------	---	---	-------------------------------	--	---	---	--	---	--	--	--	---	--	--	---	---	-----------------	--	---

13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка».

13.30-14.30 / ОБЕД

13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

14.30-16.30	Конференция «Город будущего: перспективы от девелоперов, архитекторов и брокеров»	Конференция «От потребительского экстремизма до банкротства: риски застройщика и способы их снижения»	Конференция «Коммерция в новых домах: продукт, стратегия, реализация, управление»	Семинар «Проекты КОТ в загородном домостроении: от выбора участка до реализации»	Конференция «Девелоперские проекты в загородной недвижимости: от идеи до реализации»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от детских долей до банкротства супруга»	Семинар «Ценообразование на элитном рынке. Как определить цену и донести ее до продавца?»	Семинар «Доверяй, но проверяй: безопасные технологии в работе брокера по коммерческой недвижимости»	Конференция «Покупка имущества на торгах по банкротству: новые техники инвестирования и лайфхаки для новичков»	Семинар «Особенности флиппинга в старом фонде и ОКН: перепланировка, ремонт и продажа»	Конференция «Цифровизация ипотечного кредитования: практика внедрения»	Конференция «Продажа риэлторской услуги через мессенджеры и соцсети: от объявления до сделки»	Конференция «Риэлтор на рынке новостроек: взаимодействие с застройщиком и особенности продаж»	Семинар «Повышение доходности малых агентств»	Семинар «Быстрее, выше, сильнее: как мотивировать агентов на лучший результат?»	Семинар «Руководитель агентской группы: методы обучения и организации работы»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классических инструментов к инновациям»	Дискуссия «Рынок покупателя: где деньги и как риэлтору их заработать?»	Дискуссия «Мы делили апельсин: как справедливо распределить комиссию между агентством и риэлтором?»
-------------	---	---	---	--	--	--	---	---	--	--	--	---	---	---	---	---	--	--	---

16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка».

16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

17.00-19.00	Дискуссия «Районы-кварталы: кто и за чей счет должен строить инфраструктуру?»	Дискуссия «Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды»	Дискуссия «Сильный бренд новостроек: что сегодня привлекает клиента?»	Семинар «Безопасность сделок с участками: как не зарыть деньги в землю?»	Дискуссия «Клиенты на загородном рынке: что покупают и что будут покупать?»	Дискуссия «Время - деньги: стоит ли проверять своего клиента?»	Дискуссия «Продажа элитных новостроек: девелопер vs агентства. Манипуляции с квартирами»	Дискуссия «Коммерческая недвижимость столиц и регионов: точки притяжения для инвесторов»	Дискуссия «Риски инвестиций в недвижимость: когда игра стоит свеч?»	Дискуссия «Флиппинг с подрядом и без: низкий профит или высокие риски?»	Дискуссия «Новый ипотечный стандарт: как изменилась работа банков с застройщиками и клиентами?»	Дискуссия «Агрегатор моей мечты: откровенный разговор об идеальном классифайде»	Дискуссия «Риэлтор на распутье: с какой недвижимостью выгодней работать сегодня?»	Дискуссия «Федеральные сети: эволюция или угроза для рынка?»	Дискуссия «Трудные сотрудники: сохранить нельзя уволить»	Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному риэлтору? Советы продвинутым агентам»				
-------------	---	---	---	--	---	--	--	--	---	---	---	---	---	--	--	---	--	--	--	--

ЛИНИЯ 20 ЗАЛ MR GROUP / 11.30-19.00	SPECIAL GUEST	ТРЕНИНГ ВЛАДИСЛАВА БЕРМУДЫ	ЛИНИЯ 21 ЗАЛ EP3 / 11.30-19.00	Конференция EP3 «Искусственный интеллект в девелопменте»
--	---------------	----------------------------	-----------------------------------	--

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

КУРСЫ ПО РИЭЛТОРСКОМУ МАРКЕТИНГУ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ МАСЛЕННИКОВА РОМАНА	КУРСЫ ПО ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ БУДИЧА МАРЬЯНА
КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ОШУРКО АЛЕКСАНДРА	КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ ДЬЯЧЕНКО АЛЕКСАНДРА
		КУРСЫ ПО УПРАВЛЕНИЮ АГЕНТСТВОМ ЗАЛЫ КРАУНА / 11.30-19.00	ЛЕКЦИЯ МОСКАТОВА АЛЕКСАНДРА

19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

21.00-00.00 / ВЕЧЕРИНКА GRAND PARTY: LOVE & STARS / ПРАЗДНИЧНЫЙ ФУРШЕТ

## 25 ОКТЯБРЯ (ПЯТНИЦА)

ДЕЛОВЫЕ КЛУБЫ		11.30-16.30 / ЗАЛ НЕВА	Мероприятие РГР
09.00-19.00 / ЗАЛ ОКТО	Заседание клуба Духовной практики и эзотерики в недвижимости	11.30-19.00 / ЗАЛ A101	Заседание Клуба инвесторов «Обсуждение прибыльных направлений в инвестициях 2025»
11.30-13.30 / ЗАЛ НЕОМЕТРИЯ	Заседание HR club «Кадровый голод агентств: садиться на диету или осваивать “новые кухни”?»	11.30-19.00 / ЗАЛ СЕЛЕНГА	Заседание Клуба аукционистов «Актуальные технологии аукционных продаж недвижимости: возможности, выгоды, подводные камни»
11.30-16.30 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Бизнес-игра «Личный бренд. Активация»	11.30-19.00 / ЗАЛ СДЕЛКА.РФ	Заседание Клуба юристов «Осенний психопад, как вычислить людей с “пороком воли” и проводить сделки с ними»
11.30-16.30 / ЗАЛ ЛЕНА	Игра-практикум «Конструктор организационных и стратегических сессий. Причины замедления роста продаж и X-факторы успеха»	14.30-19.00 / ЗАЛ НЕОМЕТРИЯ	Заседание Совета частных предпринимателей в сфере недвижимости «Взаимодействие частных агентов с профобъединениями и региональными партнерами»

БИЗНЕС-ТУРЫ

10.00-15.00	ТУР 1. ДЕВЕЛОПМЕНТ ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАБОТЕ СТОЛИЧНЫХ ДЕВЕЛОПЕРОВ	ТУР 2. НОВОСТРОЙКИ АКТУАЛЬНЫЕ ПРАКТИКИ РАБОТЫ ДЕВЕЛОПЕРСКОГО БИЗНЕСА МОСКВЫ	ТУР 3. ЗЕМЛЯ/ЗАГОРОД ГАСТРОНОМИЧЕСКИЙ ТУР В ПОСЕЛОК «ПАВЛОВЫ ОЗЕРА»	ТУР 4. БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК ПРОВЕРКА ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ: МЕТОДЫ И ТЕХНОЛОГИИ ОТ КЛАССИФАЙДА	ТУР 5. ELITE ESTATE БРОКЕР-ТУР ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ МОСКВЫ	ТУР 6. КОММЕРЦИЯ БРОКЕР-ТУР ПО ДОХОДНЫМ ОБЪЕКТАМ КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ МОСКВЫ	ТУР 7. ИНВЕСТИЦИИ ИНВЕСТИЦИИ В АПАРТ-ОТЕЛИ МОСКВЫ: ПРЕИМУЩЕСТВА И РИСКИ	ТУР 8. ФЛИППИНГ ТЕХНОЛОГИИ МОСКОВСКОГО ФЛИППИНГА: ПРАКТИЧЕСКИЕ КЕЙСЫ	ТУР 9. ИПОТЕКА ПРОВЕРКА ОБЪЕКТОВ И УЧАСТНИКОВ ИПОТЕЧНЫХ СДЕЛОК: СЕКРЕТЫ СТОЛИЧНОГО МАСТЕРСТВА
11.00-16.00	ТУР 10. DIGITAL ЖИЛЫЕ ДОМА БУДУЩЕГО: ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ, СТРОЙМАТЕРИАЛЫ	ТУР 11. ТЕХНОЛОГИИ МЕЖРЕГИОНАЛЬНОЕ ПАРТНЕРСТВО: ПЛАВАЛИ – ЗНАЕМ!	ТУР 12. МЕНЕДЖМЕНТ МЕНЕДЖМЕНТ В ДЕТАЛЯХ: ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ СТОЛИЧНЫМИ АГЕНТСТВАМИ	ТУР 13. HR КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЕ: ПРАКТИКА НАЙМА И АДАПТАЦИИ РИЭЛТОРОВ В СТОЛИЧНЫХ АГЕНТСТВАХ	ТУР 14. МАРКЕТИНГ МАРКЕТИНГОВЫЕ СТРАТЕГИИ ПРИ ПРОДАЖЕ ЖИЛЬЯ НА ВТОРИЧНОМ РЫНКЕ	ТУР 15. PARTNERS НЕДВИЖИМОСТЬ ОТ REPORTAGE PROPERTIES: ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И НОВЫЕ ПРОЕКТЫ	ТУР 16. PARTNERS ПИКНИК В ПОСЕЛКЕ «САБУРОВО КЛАБ»	ТУР 17. PARTNERS ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ТУР В ГОРОД-КУРОРТ «ГРИН ЛАУНДЖ»	ТУР 18. PARTNERS БИЗНЕС-ТУР ОТ MR GROUP