

16 ОКТЯБРЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)

9.00-13.30 / ЗАЛ МЕТР КВАДРАТНЫЙ	Женский клуб Конгресса	11.30-13.30 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Клуб брокеров Elite Estate	14.30-16.30 / ЗАЛ КОКОН	Российский Совет руководителей риэлторских компаний
09.00-14.00 / ЗАЛ АДВЕКС	Заседание Национального Совета Российской Гильдии Риэлторов	11.30-13.30 / ЗАЛ ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	Заседание Совета организаторов мероприятий	14.30-19.00 / ЗАЛ ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	Клуб загородной недвижимости
11.30-19.00 / ЗАЛ ФЛИП	Тренинг Владимира Якубы	14.30-16.30 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Клуб инвесторов	17.00-19.00 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Клуб брокеров Commercial Real Estate
11.30-19.00 / ЗАЛ UNIKOR	Тренинг Александра Котляра	14.30-16.30 / ЗАЛ АДВЕКС	Клуб ипотечных брокеров	17.00-19.00 / ЗАЛ АДВЕКС	Клуб юристов
11.30-19.00 / ЗАЛ INTRUM	Тренинг Марианны Бельковой	14.30-16.30 / ЗАЛ МЕТР КВАДРАТНЫЙ	HR Club	17.00-19.00 / ЗАЛ МЕТР КВАДРАТНЫЙ	Клуб спикеров Конгресса

19.00-00.00 / ДЕНЬ БОССА (Банкет на теплоходе)

17 ОКТЯБРЯ (ВТОРНИК)

ЗАЛ	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ELITE ESTATE	ЗАГОРОД	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ИПОТЕКА	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	HR	HR	МЕНЕДЖМЕНТ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	HEADLINER
09.00-11.00	МАСТЕР-КЛАСС НОРКА ДМИТРИЙ	МАСТЕР-КЛАСС КОСТИКОВА ВИКТОРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ЛЕПИШ ПАВЕЛ	МАСТЕР-КЛАСС САДЫГОВ ВИКТОР	МАСТЕР-КЛАСС БАРИНОВ АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС САУРИН ЕВГЕНИЙ	МАСТЕР-КЛАСС ЛЮБУНЬ АНДРЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ЛИТВИН ЕЛЕНА ЧАПИК АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС КОРНЕВ АНТОН	МАСТЕР-КЛАСС КОНОПЛЕВ ЕВГЕНИЙ	МАСТЕР-КЛАСС ЛЕВЧЕНКО МАКСИМ	МАСТЕР-КЛАСС ЛУРЬЕ ЯНА	МАСТЕР-КЛАСС СОВДАГАРОВ РОДИОН	МАСТЕР-КЛАСС КОЛОМАСОВА ИРИНА КОЛОМАСОВ ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС КУЗИН СЕРГЕЙ	Партнерское мероприятие компании «Брусника»	Конференция «Homestaging: инструменты, кейсы, тренды»	Переговорные игры. Кубок Конгресса.	КВН: Конгресс веселых и нестандартных
11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка». Татарская камчатка / Гильдия риэлторов Республики Татарстан																			
11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
11.30-13.30	МАСТЕР-КЛАСС НОРКА ДМИТРИЙ	МАСТЕР-КЛАСС КОБЯКОВА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС БОИМ АННА	МАСТЕР-КЛАСС НЕМЧЕНКО ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС АНАНЬЕВА ТАТЬЯНА	МАСТЕР-КЛАСС МОЛЧАНОВ ВЛАДИМИР	МАСТЕР-КЛАСС ФИЛИПОВ АРТЕМ	МАСТЕР-КЛАСС СМОЛЯНИНОВА ЮЛИЯ	МАСТЕР-КЛАСС БАРАНЧА ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС ОСИПЕНКО АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС КОПЫТЬКО АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС МОРГУН ЕКАТЕРИНА	МАСТЕР-КЛАСС ЛИТВИНОВ АРКАДИЙ	МАСТЕР-КЛАСС МОСКАТОВ АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС УЛИЦКАЯ СВЕТЛАНА	ТРЕНИНГ ЕВГЕНИЙ ГОРЯНСКИЙ	Конференция «Homestaging: инструменты, кейсы, тренды»	Переговорные игры. Кубок Конгресса.	КВН: Конгресс веселых и нестандартных
13.30-14.00 / ОБЕД																			
13.30-14.00 / ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД / Торжественная церемония открытия Конгресса. Ждем вас на площади перед Конгресс-Центром (4 подъезд)																			
13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
14.30-16.30	МАСТЕР-КЛАСС ГОЛИЦЫН ВИТАЛИЙ	МАСТЕР-КЛАСС КОЧЕТКОВ ВАЛЕРИЙ	МАСТЕР-КЛАСС ШИШКИНА АННА	МАСТЕР-КЛАСС КОРОВКИН ЮРИЙ	МАСТЕР-КЛАСС КУРБАЦКИХ ВАСИЛИЙ	МАСТЕР-КЛАСС ДЕВЯТКОВА НАТАЛЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС МАРИНИЧЕВА ЕЛЕНА	МАСТЕР-КЛАСС СУДНИЦИН ИЛЬЯ	МАСТЕР-КЛАСС БУХТОЯРОВА ОЛЕСЯ	МАСТЕР-КЛАСС КУЩАК АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС ВАСИЛЬЕВ ВАДИМ	МАСТЕР-КЛАСС ГУСЕВ АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС АХАПКИНА ЕЛЕНА	МАСТЕР-КЛАСС САЯПИН СЕРГЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ФИЛАТОВ АЛЕКСЕЙ	ТРЕНИНГ ЕВГЕНИЙ ГОРЯНСКИЙ	Конференция «Homestaging: инструменты, кейсы, тренды»	Переговорные игры. Кубок Конгресса.	КВН: Конгресс веселых и нестандартных
16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка». Гавана пати / Международный бизнес форм недвижимости																			
16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
17.00-19.00	МАСТЕР-КЛАСС ГОЛИЦЫН ВИТАЛИЙ	МАСТЕР-КЛАСС ВОЛКОВА ОКСАНА	МАСТЕР-КЛАСС ПИНИГИНА СВЕТЛАНА	МАСТЕР-КЛАСС ДИВЕЕВА ОКСАНА	МАСТЕР-КЛАСС ПЕРЕПЕЛКИН АЛЕКСАНДР	МАСТЕР-КЛАСС ХАКБЕРДИЕВА ЕВГЕНИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ЛАЗУТИН АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ЖИГУНОВ ИГОРЬ	МАСТЕР-КЛАСС ТИМОШАТОВ МИХАИЛ	МАСТЕР-КЛАСС ФРОЛОВА ОЛЬГА	МАСТЕР-КЛАСС ТКАЧЕНКО ДМИТРИЙ	МАСТЕР-КЛАСС КАТАЛОВ МАКСИМ	МАСТЕР-КЛАСС МОКРЫШЕВА МАРИЯ	МАСТЕР-КЛАСС ГРУЗДЕВ АЛЕКСЕЙ	МАСТЕР-КЛАСС ОРЕХОВ ВАДИМ	ТРЕНИНГ ЕВГЕНИЙ ГОРЯНСКИЙ	Конференция «Homestaging: инструменты, кейсы, тренды»	Переговорные игры. Кубок Конгресса.	КВН: Конгресс веселых и нестандартных
PARTNERS / ЗАЛ PARTNERS / 09.00-11.00				Подведение итогов премии Меркуловой						КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛ КЕМБРИДЖ / 11.00-19.00						ЛЕКЦИЯ МАРАТА МАНАСЯНА			
PARTNERS / ЗАЛ PARTNERS / 11.30-13.30				Совет руководителей профессиональных объединений						КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЗАЛ КОВЕНТРИ / 11.00-19.00						ЛЕКЦИЯ ЛЕОНИДА РЫСЕВА			
PARTNERS / ЗАЛ PARTNERS / 14.30-19.00				Сертификация ТПП РФ															
19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)																			
19.00-00.00 / БАННЫЙ КЛУБ																			
19.30-21.30 / ЗАЛ САМОЛЕТ ПЛЮС / МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ КРЕАТИВНОЙ РЕКЛАМЫ НЕДВИЖИМОСТИ REFEAT-2023																			
19.30-22.30 / ГК ТОЧНО / ШАХМАТНЫЙ КЛУБ																			

18 ОКТЯБРЯ (СРЕДА)

08.30-13.30 / ЗАЛЫ АВИТО+ЦИАН+ДОМКЛИК / ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ: ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ К ИННОВАЦИЯМ». Приглашаем к 08.30. Вас ждет яркая шоу-программа, премьера гимна конгресса, выступление хэдлайнера Конгресса Игоря Манна

11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка». Презентация «Удмуртия. Родниковый край»

11.00-11.30 / ЭкроTime (акции и презентации участников выставок)

10.00-19.00 / ЗАЛ PARTNERS	Партнерское мероприятие компании «Этажи»	11.30-13.30 / ЗАЛ МЕТР КВАДРАТНЫЙ	Партнерское мероприятие. Дискуссия «Дебатерка Ризлт: выбрать работу в агентстве или стать частным маклером?»
11.30-13.30 / ЗАЛ СБЕРБАНК	Конференция «Комплексное развитие территорий: вызовы рынка и тренды»	11.30-13.30 / ЗАЛ ТП РФ	Семинар «Первые шаги в профессии: чему и как обучать агентов-стажеров?»
11.30-13.30 / ЗАЛ КОКОН	Клуб управляющих компаний	11.30-13.30 / ЗАЛ МЕТРИКА	ФГКУ «Росвоенипотека». «Накопительно-ипотечная система: особенности оформления целевого жилищного займа. Цифровая ипотека»
11.30-13.30 / ЗАЛ INTRUM	Партнерское мероприятие Росбанк Дом. Конференция «Без чего не выжить на рынке недвижимости? Топ лайфхаков»	11.30-13.30 / ЗАЛ ГК ТОЧНО	Партнерское мероприятие FORMA. Семинар «Новая FORMA продвижения девелоперских проектов: аналитика, проблематика, реальные кейсы продаж в премиум- и бизнес-сегментах»
11.30-13.30 / ЗАЛ ФЛИП	Партнерское мероприятие МФЦ «Моя Ипотека». Семинар «Работа с государственными жилищными сертификатами»		

13.30-14.30 / ОБЕД

13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка». Битва франшиз: «Миэль» VS «Полезные люди»

13.30-14.00 / ЭкроTime (акции и презентации участников выставок)

ЗАЛ	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
ТЕМА	МЕТРИС	СБЕРБАНК	РСК	MARDI HOLDING	ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	КОКОН	INTRUM	ФЛИП	FORMA	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	АДВЕКС	ТПП РФ	МЕТРИКА НЕДВИЖИМОСТЬ	UNIKOR	ГК ТОЧНО	ЦИАН	ДОМКЛИК	АВИТО	САМОЛЕТ ПЛЮС
14.30-16.30	Конференция «Конкуренция жилых комплексов: как стать первым среди равных?»	Клуб девелоперов	Конференция «Цифровизация жилищного строительства: от проектирования дома до эксплуатации»	Семинар «Агент на элитном рынке: как начать работать в премиальном сегменте?»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги»	Конференция «Инвестиции в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»	Дискуссия «Ипотека с господдержкой: убраться нельзя оставить»	Конференция «Нотариат в сфере недвижимости: законодательные новеллы и актуальные вопросы»	Партнерское мероприятие компании «Метр квадратный»	НАЧАЛО В 09.00 Конференция «Межрегиональные сделки на рынке недвижимости»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Семинар «Рекрутинг агентов-новичков: найти и адаптировать»	НАЧАЛО В 11.30 Конференция «Брокерская компания: эффективные модели управления»	Семинар «Стратегии личных продаж: уникальные лайфхаки агентов»	Партнерское мероприятие компании Циан. Марафон «Это к деньгам»	Партнерское мероприятие Домклик. Семинар «Индустрия недвижимости Домклик: синергия банка и IT сервисов для профессионалов рынка»	Партнерское мероприятие Авито. Конференция «Полюс реальных достижений»	ТРЕНИНГ ИГОРЬ МАНН

16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка». Презентация «Гамарджоба, генацвале». Mardi Holding

16.30-17.00 / ЭкроTime (акции и презентации участников выставок)

17.00-19.00	Семинар «Клиентский сервис застройщика: от прагматики до романтики»	Конференция «Проектирование девелоперского продукта: архитектура и квартирграфия»	Конференция «Цифровизация жилищного строительства: от проектирования дома до эксплуатации»	Семинар «Поиск клиентов на элитном рынке: технологии и кейсы»	Дискуссия «Медведи и быки на загородном рынке: кто, что и куда тянут цены?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: тренды, кейсы, деньги»	Конференция «Инвестиции в зарубежную недвижимость: спрос, тенденции, перспективы»	Конференция «Ипотечные программы: запросы клиентов и ответы рынка»	Конференция «Безопасность сделок на рынке недвижимости: механизмы снижения рисков»	Семинар «Искусственный интеллект в работе риэлтора»	Конференция «Квартирные цепочки на вторичном рынке: проблемы и технологии»	Конференция «Система профессионального образования и подготовки кадров на рынке недвижимости»	Семинар «Создание управленческой команды в агентстве: от РОПа до гендиректора»	Дискуссия «Детская болезнь левизны в риэлторском бизнесе»	Дискуссия «Это сладкое слово комиссия: аппетиты и диетические рецепты»	Партнерское мероприятие компании Циан. Марафон «Это к деньгам»	Партнерское мероприятие Домклик. Семинар «Индустрия недвижимости Домклик: синергия банка и IT сервисов для профессионалов рынка»	Партнерское мероприятие Авито. Конференция «Полюс реальных достижений»	ТРЕНИНГ ИГОРЬ МАНН
-------------	---	---	--	---	---	--	---	--	--	---	--	---	--	---	--	--	--	--	--------------------

КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ
ЗАЛ КЕМБРИДЖ / 11.30-19.00

ЛЕКЦИЯ АЛЕКСАНДРА ОШУРКО

КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ
ЗАЛ КОВЕНТРИ / 11.30-19.00

ЛЕКЦИЯ АЛЕКСАНДРА ДЬЯЧЕНКО

19.00-19.30 / ЭкроTime (акции и презентации участников выставок)

20.00-00.00 / ТОРЖЕСТВЕННЫЙ ПРИЕМ, ПОСВЯЩЕННЫЙ ПОДВЕДЕНИЮ ИТОГОВ ЕЖЕГОДНОГО МЕЖДУНАРОДНОГО КОНКУРСА CREDO-2023

19 ОКТЯБРЯ (ЧЕТВЕРГ)

07.00-08.30 / ОСЕННИЙ МАРАФОН

ЗАЛ	ЛИНИЯ 1	ЛИНИЯ 2	ЛИНИЯ 3	ЛИНИЯ 4	ЛИНИЯ 5	ЛИНИЯ 6	ЛИНИЯ 7	ЛИНИЯ 8	ЛИНИЯ 9	ЛИНИЯ 10	ЛИНИЯ 11	ЛИНИЯ 12	ЛИНИЯ 13	ЛИНИЯ 14	ЛИНИЯ 15	ЛИНИЯ 16	ЛИНИЯ 17	ЛИНИЯ 18	ЛИНИЯ 19
	METRIS	СБЕРБАНК	РСК	MARDI HOLDING	ФЕДЕРАЦИЯ ИЖС	КОКОН	INTRUM	ФЛИП	FORMA	МЕТР КВАДРАТНЫЙ	АДВЕКС	ТПП Р-Ф	МЕТРИКА НЕДВИЖИМОСТЬ	UNIKOR	ГК ТОЧНО	ЦИАН	ДОМКЛИК	АВИТО	САМОЛЕТ ПЛЮС
ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ELITE ESTATE	ЗАГОРОД	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	ИПОТЕКА	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	HR	HR	МЕНЕДЖМЕНТ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	МАРКЕТИНГ	HEADLINER

09.00-11.00	Конференция «Цена репутации девелопера: сколько стоит доверие?»	Конференция «Не метром единым: роль инфраструктуры в продажах»	Семинар «Особенности проектного управления: кейсы девелоперов»	Конференция «Первичка, вторичка, загород: особенности продаж в премиум-сегменте»	Семинар «Работа агента на загородном рынке: лучшие кейсы и технологии продаж»	Семинар «Поиск, найм и обучение брокеров по коммерческой недвижимости»	Конференция «Российская доходная жилая недвижимость: новостройки, вторичный и загородный рынки»	Дискуссия «Ипотечные платформы и сервисы: проблемы, тренды, развитие»	Семинар «Проверка собственника и объекта: методы и технологии»	Конференция «Электронная регистрация сделок на рынке недвижимости»	Семинар «Эксклюзивный договор: как заслужить доверие клиента»	Семинар «Методы обучения управленцев: актуальные компетенции руководителей»	Семинар «Корпоративная этика: создать, внедрить, развить»	Семинар «Открытие агентства: от бизнес-плана до первой прибыли»	Семинар «Сайты агентств недвижимости и маклеров: новые решения и типовые ошибки»	ТРЕНИНГ ВЛАДИМИР ДИМИТРИАДИС	Семинар «Холодные звонки: современные методы и приемы»	Конференция «Технологии привлечения и обслуживания клиентов»	Партнерское мероприятие компании «Самолет Плюс»
-------------	---	--	--	--	---	--	---	---	--	--	---	---	---	---	--	------------------------------	--	--	---

11.00-11.30 / Gastro club «Камчатка». Чемпионат по поеданию икры

11.00-11.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

11.30-13.30	Конференция «Трейдинг 2023: инструменты, сделки, конверсия»	Конференция «Элитные новостройки: архитектура, инфраструктура, квартирография»	Конференция «Финансовые модели девелоперских проектов: вопросы планирования и реализации»	Дискуссия «Продажа элитных новостроек: девелопер vs риэлтор. Борьба за комиссию»	Конференция «Маркетинг коттеджных поселков: какие инструменты работают сегодня?»	Семинар «Особенности маркетинга и психологии продаж в коммерческой недвижимости»	Конференция «Эффективные вложения в коммерческую недвижимость»	Семинар «Квартиры ипотечные должников: схемы продажи и риски покупки»	Семинар «Безопасные расчеты в сфере недвижимости: как избежать ошибок?»	Конференция «Покупка имущества на торгах по банкротству: техники инвестирования и особенности работы»	Дискуссия «Риэлтор будущего: перспективы от оптимистов, реалистов и пессимистов»	Семинар «Нестандартные техники обучения персонала: новые практики»	Семинар «Поколения Y и Z: особенности управления молодыми сотрудниками»	Семинар «Малое агентство на волнительном рынке: курс по выживанию»	Семинар «Продвижение риэлторской услуги в мессенджерах и соцсетях: от классических приемов до нейросетей»	ТРЕНИНГ ВЛАДИМИР ДИМИТРИАДИС	Семинар «Переговоры с клиентом: способы влияния и убеждения, работа с возражениями»	Конференция «Маркетинг, реклама, PR в недвижимости: что изменилось и как работать?»	Партнерское мероприятие компании «Самолет Плюс»
-------------	---	--	---	--	--	--	--	---	---	---	--	--	---	--	---	------------------------------	---	---	---

13.15-14.45 / ОБЕД

13.30-14.00 / Gastro club «Камчатка». Презентация «Московская осень». Гильдия риэлторов Москвы

13.30-14.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

14.30-16.30	Конференция «Тренды в маркетинге девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Дискуссия «Коммерческие помещения в новостройках: продавать или сдавать в аренду?»	Конференция «Отдел продаж девелопера сегодня: управление и развитие»	Семинар «Фактор неизвестности: роль личного бренда в продажах элитных объектов»	Дискуссия «Клиенты на загородном рынке: что покупают и что будут покупать?»	Семинар «Работа с собственниками коммерческой недвижимости: от поиска до вознаграждения»	Дискуссия «От доходных домов до апартаментов: тренды, критерии эффективности, форматы»	Дискуссия «Гадание на кредитных ставках: что ждет ипотеку и как на рынке жилья отзовется?»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от маткапитала до брачного договора»	Конференция «Покупка имущества на торгах по банкротству: техники инвестирования и особенности работы»	Семинар «Клиентский сервис в агентстве: до, во время и после сделки»	Семинар «Из скучной вторички в щедрые сегменты: методы переподготовки агентов»	Конференция «Оценка эффективности работы агентов: критерии и результаты»	Семинар «Автоматизация бизнеса агентства: разбор кейсов»	Семинар «Продающие объявления: от столбов до агрегаторов»	ТРЕНИНГ ВЛАДИМИР ДИМИТРИАДИС	Семинар «Эффективные скрипты продаж на меняющемся рынке»	Семинар «Личный бренд риэлтора: soft skill для достижения успеха в профессии»	Партнерское мероприятие компании «Самолет Плюс»
-------------	---	--	--	---	---	--	--	--	--	---	--	--	--	--	---	------------------------------	--	---	---

16.30-17.00 / Gastro club «Камчатка». Чемпионат по поеданиюпельменей

16.30-17.00 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

17.00-19.00	Итоговая дискуссия «Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды»	Семинар «Управление многоквартирным домом: от сдачи объекта до эксплуатации»	Семинар «Подбор, адаптация и мотивация кадров в девелоперской компании»	Семинар «Упаковка премиального объекта: как преподнести, чтобы продать?»	Семинар «Земельное право на рынке недвижимости»	Дискуссия «Коммерческий брокеридж будущего: на что теперь делать ставку?»	Конференция «Альтернативные инвестиции: от ЗПИФ до цифровых метров»	Дискуссия «Ипотечные брокеры, риэлторы и банки: конкуренты или партнеры?»	Семинар «Мошенники на рынке недвижимости: схемы обмана и меры предосторожности»	Семинар «Налогообложение в сфере недвижимости»	Конференция «Риэлтор на рынке новостроек: взаимодействие с застройщиком и технологией продаж»	Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному риэлтору? Советы продвинутому агенту»	Дискуссия «Профессиональное выгорание и прокрастинация: причины, симптомы, терапия»	Семинар «Риск-менеджмент: антикризисное управление агентством»	Семинар «Бизнес частного маклера: от поиска клиентов до оптимизации налогов»	19.30-23.00 CONGRESS PARTY Праздничный фуршет в честь завершения Конгресса с участием TRUE PARTY BAND	Партнерское мероприятие компании «Самолет Плюс»
-------------	--	--	---	--	---	---	---	---	---	--	---	---	---	--	--	--	---

КУРСЫ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ
ЗАЛ КЕМБРИДЖ / 11.30-19.00

ЛЕКЦИЯ СВЕТЛАНЫ ЯРОВОЙ

КУРСЫ ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ
ЗАЛ КОВЕНТРИ / 11.30-19.00

ЛЕКЦИЯ НИКОЛАЯ ВИНДИКТОВА

PARTNERS / ЗАЛ PARTNERS / 09.00-19.00

ПАРТНЕРСКОЕ МЕРОПРИЯТИЕ PTP

19.00-19.30 / ExpoTime (акции и презентации участников выставки)

19.30-23.00 / ЗАЛЫ АВИТО+ЦИАН+ДОМКЛИК / CONGRESS PARTY. Праздничный фуршет в честь завершения Конгресса с участием TRUE PARTY BAND

20 ОКТЯБРЯ (ПЯТНИЦА)

11.00-13.00 / МЕТР КВАДРАТНЫЙ	Партнерское мероприятие «Первая открытая встреча лидеров рынка недвижимости»	11.30-13.30 / ЗАЛ АДВЕКС	Совет частных предпринимателей в сфере недвижимости	10.00-14.30 / ЗАЛ UNIKOR	Партнерское мероприятие «Бизнес-практикум Unikor»
-------------------------------	--	--------------------------	---	--------------------------	---

БИЗНЕС-ТУРЫ

10.00-15.00	ТУР 1. НОВОСТРОЙКИ ТЕХНИКИ И ПРАКТИКИ ПРОДАЖ В ДЕВЕЛОПЕРСКИХ КОМПАНИЯХ МОСКВЫ	ТУР 2. НОВОСТРОЙКИ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАБОТЕ МОСКОВСКИХ ДЕВЕЛОПЕРОВ	ТУР 3. НОВОСТРОЙКИ РЕДЕВЕЛОПМЕНТ: ОТ ДРЕВНОСТИ ДО СОВРЕМЕННОСТИ	ТУР 4. НОВОСТРОЙКИ СТОЛИЧНЫЕ НЕБОСКРЕБЫ: ПРОДАЖИ С ВЫСОТЫ ПТИЧЬЕГО ПОЛЕТА	ТУР 5. ELITE ESTATE БРОКЕР-ТУР ПО ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ МОСКВЫ	ТУР 6. ЗАГОРОД БАРБЕКЮ-ТУР ПО ЗАГОРОДНЫМ КОМПЛЕКСАМ ОТ ФСК FAMILY	ТУР 7. ЗАГОРОД СОВРЕМЕННЫЙ ЗАГОРОДНЫЙ ДОМ: УМНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ
	ТУР 8. КОММЕРЦИЯ	ТУР 9. ТЕХНОЛОГИИ	ТУР 10. ТЕХНОЛОГИИ	ТУР 11. HR	ТУР 12. МЕНЕДЖМЕНТ	ТУР 13. PARTNERS	
11.00-16.00	МОСКОВСКИЙ СТРИТ-РИТЕЙЛ: БРОКЕР-ТУР ПО ОБЪЕКТАМ ДОХОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ	ТУР ПО МОСКВА-РЕКЕ. УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ ФАКАПЫ ИЛИ НЕ СУЙСЯ В ВОДУ, НЕ ЗНАЯ БРОДУ	ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ, ИЛИ КЛИЕНТСКИЙ СЕРВИС В МОСКОВСКИХ АГЕНТСТВАХ	HR-ТУР: СТОЛИЧНЫЙ ОПЫТ НАЙМА И АДАПТАЦИИ АГЕНТОВ	МЕНЕДЖМЕНТ 3 В 1: ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ АГЕНТСТВАМИ В РАЗНЫХ СЕГМЕНТАХ РЫНКА	ЧЕСТНЫЙ РАЗГОВОР С ЗАСТРОЙЩИКАМИ. ЭКСКУРСИЯ ПО САМЫМ ВОСТРЕБОВАННЫМ КОМПЛЕКСАМ СТОЛИЦЫ	