

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА · ТРЕК

# СИСТЕМНЫЙ ДЕВЕЛОПМЕНТ: ВЫЗОВЫ РЫНКА И СТРАТЕГИИ ЛИДЕРСТВА

КОНГРЕСС — ЭТО ЭНЕРГИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ

5

ОКТ

6

ОКТ

7

ОКТ

8

ОКТ

9

ОКТ

О ПРОГРАММЕ

01 5 октября

ПОНЕДЕЛЬНИК

ДЕЛОВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

10:00–  
13:30

Заседание Клуба маркетологов в недвижимости

Заседание Клуба курортной недвижимости

Заседание Клуба кадастровых инженеров

02 6 октября

ВТОРНИК

ДЕЛОВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

10:00–  
13:30

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ

«Энергия трансформации: системные точки роста для государства и бизнеса»

12:00–  
13:30

Пленарная дискуссия

«Москва — город-визионер: опыт столицы для всех регионов РФ и сегментов недвижимости»

—

Мастер-класс

«Новые подходы к девелопменту: как выжить застройщику на кризисном рынке?»

—

Мастер-класс «Ошибки управления девелоперских проектом: от малых к фатальным»

—

Мастер-класс

«Элитка в минус: как строить воронку, когда спрос рухнул, а ипотека стала роскошью?»

—

Мастер-класс

«КРТ в ИЖС: законодательные новации и их влияние на рынок»

14:30–  
16:00

Конференция «Проекты КРТ в Москве и регионах: девелопмент, инвестиции, риски»  
(Столица РФ, начало)

—

Форсайт-сессия «Клиент на грани разочарования: как ориентироваться в изменчивых предпочтениях покупателей новостроек?»

—

Мастер-класс «Практики внедрения ИИ в девелопменте: что уже работает и как не попасть в ловушку технологий?»

—

Конференция «Формула стоимости: как выполнение системных программ капитализирует локацию»

—

Мастер-класс

«ИИ в контекстной рекламе: как избавиться от пустых затрат и получать реальные лиды в условиях жесткой конкуренции»

16:30–  
18:00

Конференция «Проекты КРТ в Москве и регионах: девелопмент, инвестиции, риски»  
(Регионы РФ, окончание)

—

Конференция «Градостроительный суверенитет РФ и принципы ООН-Хабитат: новые стандарты для субъектов федерации, девелоперов и рынка в целом»

—

Мастер-класс

«Рассрочка от застройщика: долговая яма или спасение девелопера?»

—

Семинар «Энергия молодых денег: как продавать недвижимость социальной группе HENRY ("ГЕНРИ")?»

ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ

18:30–  
23:30

Арт-тур № 8

«Диалог эпох: архитектурная летопись Москвы»

—

Арт-тур № 9

«Кирпич, бетон и миллиарды: новая жизнь промышленной Москвы»

03 7 октября

СРЕДА

ДЕЛОВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

10:00–  
13:30

Столичные практики «Городские кластеры и мегапроекты в градостроительстве: московский опыт»

—

Конференция «Потенциал воссоединенных территорий: возможности работы девелоперов и риэлторов»

—

Экспертный диалог «Выжить любой ценой: методы работы девелоперского бизнеса в кризис»

—

Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность» (начало)

12:00–  
13:30

Партнерское мероприятие  
Lemana pro

—

Кейс-сессия «Сити-продакт менеджмент и девелопмент»

—

Конференция «Финансирование девелоперских проектов: российские банки, инвестиционные фонды и платформы, международный капитал»

—

Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность» (окончание)

14:30–  
16:00

Мастер-класс

«Психология элитных покупателей: как предугадать их сценарий и закрыть сделку на раз-два?»

—

Мастермайнд «Секреты привлечения клиентов на первичном рынке: очевидные и невероятные инструменты»

—

Конференция «Искусственный интеллект и цифровизация: новые подходы в работе девелоперов»

—

Семинар «Клиент-инвестор на рынке недвижимости: где его сегодня найти и как удержать?»

16:30–  
18:00

Столичные практики «Партнерский канал-2027: как застройщику стать выбором №1 для агентов?»

—

Дискуссия «На уровне абсурда: справедливая цена в премиальных сегментах»

—

Конференция «Редевелопмент и объекты культурного наследия: романтика X прагматика»

—

Дискуссия «Инвестиции в курортную недвижимость: российская против зарубежной»

—

Конференция «Индустриальная недвижимость: как научиться продавать и зарабатывать?»

—

Конференция «Ипотека-2026: "ключевые" проблемы и перспективы для брокеров»

—

Конференция «Электронная регистрация сделок: последние изменения и новации системы»

ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ

20:00–  
00:00

Церемония награждения победителей  
Международного конкурса «КРЕДО-2026»

04 8 октября

ЧЕТВЕРГ

ДЕЛОВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

10:00–  
11:30

Столичные практики «Девелоперский продукт: что строить, чтобы покупали?» (начало)  
Сессия 1. Кейсы девелоперов

—

Семинар «Девелоперские продажи на кризисном рынке: перестройка коммерческой модели»

—

Мастер-класс

«Как и чем отстроиться от конкурентов? Новейшие тренды в архитектуре новостроек, которые работают прямо сейчас?»

—

Конференция «Инвестиционные продукты девелоперов: виды, доход и риски»

—

Конференция «Маркетинг коттеджных поселков: какие инструменты работают сегодня?»

—

Лекция спецгостя Конгресса «Пятизвездочный сервис: как конвертировать сомнения и возражения в сделки через энергию?»  
(начало)

12:00–  
13:30

Столичные практики «Девелоперский продукт: что строить, чтобы покупали?» (окончание)  
Сессия 2. Кейсы архитекторов

—

Конференция «Что, кроме жилья: альтернативные сегменты девелоперского бизнеса и их доходность»

—

Столичные практики «Новый уровень: как создать эффективный девелоперский продукт и ликвидные планировки в условиях рыночной неопределённости»

14:30–  
16:00

Столичные практики  
«Высотное строительство»

—

Столичные практики

«Как выделиться на "перегретом" рынке: тактики позиционирования и коммуникации в девелопменте»

—

Конференция «Девелопмент новой Москвы: практики реализации и риски»

—

Конференция «Лаборатория туристских кластеров: потенциал инвестиций в гостиницы и апартаменты Москвы»

—

Конференция «Девелоперские проекты в загородной недвижимости: от идеи до реализации»

16:30–  
18:00

Практики столичных аналитиков

«Горшочек, не вари: грозит ли заговаривание столичному рынку новостроек?»

—

Заседание Дискуссионного клуба архитекторов «ИИ-архитектура жилья: новый тренд или дурновкусие?»

—

Мастермайнд. Тема уточняется

—

Заседание Дискуссионного Клуба элитной недвижимости

05 9 октября

ПЯТНИЦА

ДЕЛОВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

12:00–  
17:00

Бизнес-тур «Выжить и расти: секреты антикризисного маркетинга на рынке недвижимости»

уточняется

VIP-туры в сфере столичных практик