

5 ОКТЯБРЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)

ТЕМАТИКА	ЭЛИТА	ЗАГОРОД	ЗЕМЛЯ	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК
ЗАЛ	Ангара	Двина	Нева	Селенга	Амур	Енисей	Волга
10:00-11:30	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости «...» (начало)	Заседание Клуба успешных агентов «...» (начало)	Заседание Клуба курортной недвижимости «...»	Заседание Клуба хоумстейджеров «...» (начало)	Заседание Национального Совета РГР (начало)	Заседание Клуба блогеров «...» (начало)	Заседание Клуба юристов «Жениться – наполовину уменьшить права и вдвое увеличить обязанности» (начало)
11:30-12:00	ПЕРЕРЫВ						
12:00-13:30	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости «...» (окончание)	Заседание Клуба успешных агентов «...» (окончание)	Заседание Клуба межрегиональных сделок «Лаборатория федеральных сделок: эксперименты, инсайты и работа над ошибками»	Заседание Клуба хоумстейджеров «...» (окончание)	Заседание Национального Совета РГР (окончание)	Заседание Клуба блогеров «...» (окончание)	Заседание Клуба юристов «Жениться – наполовину уменьшить права и вдвое увеличить обязанности» (окончание)
13:30-14:30	ПЕРЕРЫВ						
14:30-16:00	Заседание Клуба бизнес-психологии «Психология успеха: как использовать внутренние ресурсы и ИИ для трансформации профессии риэлтора?»	Заседание Клуба инвесторов «Где деньги в кризис 2026: куда инвестировать и не инвестировать когда рынок падает?» (начало)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости «Анатомия спроса 2026: от макроаналитики рынков до цифрового профиля покупателя» (начало)	Заседание Клуба ипотечных брокеров «Экосистема ипотечного брокера: все финансовые решения для клиента» (начало)	Заседание Российского Совета руководителей агентств недвижимости «...» (начало)	Заседание Клуба делового общения (начало)	Заседание Земельного клуба «Современные вызовы и тренды жилой и коммерческой застройки загородных территорий» (начало)
16:00-16:30	ПЕРЕРЫВ						
16:30-18:00	Заседание Клуба спикеров «Генератор историй: как создавать феерические выступления и захватывать аудиторию?»	Заседание Клуба инвесторов «Где деньги в кризис 2026: куда инвестировать и не инвестировать когда рынок падает?» (окончание)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости «Анатомия спроса 2026: от макроаналитики рынков до цифрового профиля покупателя» (окончание)	Заседание Клуба ипотечных брокеров «Экосистема ипотечного брокера: все финансовые решения для клиента» (окончание)	Заседание Российского Совета руководителей агентств недвижимости «...» (окончание)	Заседание Клуба делового общения «...» (окончание)	Заседание Земельного клуба «Современные вызовы и тренды жилой и коммерческой застройки загородных территорий» (окончание)
ВЕЧЕРНИЕ АРТ-ТУРЫ							
12:00-17:00	Тур № 1. Продажи новостроек на нестабильном рынке: актуальные способы рекламы и поиска клиентов	Тур № 2. Столичный опыт привлечения клиентов на загородном рынке	Тур № 3 Офисы Москвы: кризисная реальность и окна возможностей	Тур № 4. Сделка под давлением: проверка продавца и покупателя на турбулентном рынке	Тур № 5. Вторичка без иллюзий: стратегии работы с клиентами в кризис	Тур № 6	Тур № 7
ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ							
19:00-23:00		Мужской и женский Банные клубы. Комплекс «Банный двор. Очаково»		19:00-22:00		Большой турнир по Мафии. Кластер Реки	

6 ОКТЯБРЯ (ВТОРНИК)

ТЕМАТИКА	НОВОСТРОЙКИ МОСКВЫ	ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК	ДЕВЕЛОПМЕНТ	ИНВЕСТИЦИИ	КОММЕРЦИЯ	ЭЛИТА	ЗАГОРОД	ЗЕМЛЯ	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	КРИЗИС-МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	АНТИКРИЗИСНЫЙ МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	ШОУ	ЭНЕРГИЯ
ЗАЛ	Пресс-зал	Зал А	Зал В	АСТОРИУС. Архитектура	Селигер-1	Нева	Двина	Ангара	СБЕР	Енисей	Амур	Волга	Урал	Бирюса	Байкал	Конгресс-зал №1	Конгресс-зал №2	Конгресс-зал №3	Корпорация АСТОРУИ
10:00-13:30		ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «Энергия трансформации: системные точки роста для государства и бизнеса»																Торжественная церемония открытия XXIX Жилищного конгресса	
11:30-12:00		ПЕРЕРЫВ																	
12:00-13:30		Стратегическая сессия «Москва – город-визионер: опыт столичный для всех регионов РФ и сегментов недвижимости	Мастер-класс «Новые подходы к девелопменту: как выжить на кризисном рынке?»	Мастер-класс «Ошибки управления девелоперскими проектами: от майн до фаталити»	Мастер-класс «Юридические «Корки надежда»: как пережить неудачи в инвестициях и вернуться с новыми силами?»	Фестиваль кейсов «Ириски инвесторов и брокеров в сделках с коммерческой недвижимостью» (начало)	Мастер-класс «Элитка в минус: как строить воронку, когда спрос рухнет?»	Мастер-класс «Побывавши камин КРТ в ИЖС: как обословать свою недвижимость?»	Практикум «Земельный рынок 2026: как не потерять комиссию, клиента и репутацию?» (начало)	Мастер-класс «Не бери их в ИЖС: как обословать свою недвижимость?»	Мастер-класс «ИИ на службе риэлтора: «Лучший спикер» (начало)	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Как меня ест...! Выгорание и прокрастинация агентов: причины, симптомы, решения»
13:30-14:30		ОБЕД																	
14:30-16:00		Практикум «Проекты КРТ в Москве и регионах: девелопмент, инвестиции, риски» (начало)	Мастер-класс «ИИ грани разграничения: как разрабатывать девелопмент, инвестиции, риски» (начало)	Мастер-класс «Практики внедрения ИИ в девелопмент»	Мастер-класс «Что сегодня брокеру зарабатывать больше: новые инструменты, каналы и знания. Почему старые технологии умирают?»	Фестиваль кейсов «Ириски инвесторов и брокеров в сделках с коммерческой недвижимостью» (продолжение)	Мастер-класс «Психология: короткий путь от потребностей премиального клиента к его кошмару»	Мастер-класс «Части под паролем загородного туризма: стратегии поиска и оценки»	Практикум «Земельный рынок 2026: как не потерять комиссию, клиента и репутацию?» (продолжение)	Мастер-класс «Не бери их в ИЖС: как обословать свою недвижимость?»	Мастер-класс «ИИ на службе риэлтора: «Лучший спикер» (продолжение)	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Лекция хедлайнера Конгресса «Сила энергии: как поверить в себя и не выиграть?»
16:00-16:30		ПЕРЕРЫВ																	
16:30-17:30		Грандиозное шествие «Жилищный парад». Площадь ЦМТ																	
16:30-18:00		Практикум «Проекты КРТ в Москве и регионах: девелопмент, инвестиции, риски» (окончание)	Мастер-класс «Распорка от застройщика: готовая апа или спасение девелопера?»	Мастер-класс «Что инвестор от конкурентов: новые тренды в архитектуре новостроек?»	Мастер-класс «Как инвестор делать сейчас, чтобы не остаться за бортом?»	Фестиваль кейсов «Ириски инвесторов и брокеров в сделках с коммерческой недвижимостью» (окончание)	Мастер-класс «Элитка в разрезе. Где выгоде продавать и покупать в ИЖС или Петербурге?»	Мастер-класс «Проверка загородных клиентов: почему старые методы уже не работают?»	Практикум «Земельный рынок 2026: как не потерять комиссию, клиента и репутацию?» (окончание)	Мастер-класс «Не бери их в ИЖС: как обословать свою недвижимость?»	Мастер-класс «ИИ на службе риэлтора: «Лучший спикер» (окончание)	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Семинар «Энергия молодых денег: как продавать недвижимость поколения HENRY ("ГЕНРИ")?»
ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ																			
19:00-22:00				Официальный прием «Встреча лидеров» (ресторан Дорчестер)				19:00-22:00						Шахматный клуб (кластер Реки, зал АМУР)					

ВЫСШЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ТЕМАТИКА	ВБК МЕНЕДЖМЕНТ	ВБК ТЕХНОЛОГИИ	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	ВБК ПЕРЕГОВОРЫ
ВРЕМЯ	10:00-18:00			
ТЕМА	ВБК «Антикризисное управление малым агентством недвижимости»		ВБК «Эффективные продажи и клиентский сервис на кризисном рынке недвижимости: от лидогенерации до сделки»	ВБК «Безопасность сделок с недвижимостью»
		ВБК «Скрытые технологии и работа с возражениями в кризисных продажах в сфере недвижимости»		

ВЕЧЕРНИЕ АРТ-ТУРЫ

ТЕМАТИКА	ВБК МЕНЕДЖМЕНТ	ВБК ТЕХНОЛОГИИ	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	ВБК ПЕРЕГОВОРЫ
ВРЕМЯ	10:00-18:00			
ТЕМА	ВБК «Антикризисное управление малым агентством недвижимости»		ВБК «Эффективные продажи и клиентский сервис на кризисном рынке недвижимости: от лидогенерации до сделки»	ВБК «Безопасность сделок с недвижимостью»
		ВБК «Скрытые технологии и работа с возражениями в кризисных продажах в сфере недвижимости»		

7 ОКТЯБРЯ (СРЕДА)

ТЕМАТИКА	НОВОСТРОЙКИ МОСКВЫ	ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК	ДЕВЕЛОПМЕНТ	ИНВЕСТИЦИИ	КОММЕРЦИЯ	ЭЛИТА	ЗАГОРОД	ЗЕМЛЯ	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	КРИЗИС-МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	АНТИКРИЗИСНЫЙ МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	ШОУ	ЭНЕРГИЯ
ЗАЛ	Пресс-зал	Зал А	Зал В	АСТОРИУС. Архитектура	Селигер-1	Нева	Двина	Ангара	СБЕР	Енисей	Амур	Волга	Урал	Бирюса	Байкал	Конгресс-зал №1	Конгресс-зал №2	Конгресс-зал №3	Корпорация АСТОРИУС
09:30-11:30		Бизнес-завтрак «Меню для покупателя: проблема выбора и возможности на первичном и вторичном рынках» (ресторан «Континенталь», ЦМТ)																	
10:00-13:30		Столичные практики «Бросание кластеры и негустоты в градостроительстве: московский опыт»	Конференция «Потенциал воссоздания территорий и Крима: возможности работы девелоперов и инвесторов»	Конференция «Финансирование девелоперских проектов: банки, фонды и международный капитал»	Конференция «Психология денег: скрытые возможности работы в архитектуре»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости» (начало) Сессия 1. Стратегии выживания	Семинар «Агент на элитном рынке: как начать работу в премиальном сегменте?»	Четвертый съезд Ассоциации участников рынка малоэтажного и индивидуального жилищного строительства	Конференция «Продажа земельных участков: особенности поиска клиентов и регистрации сделок»	Семинар «ИИ для недвижимости: как агенты найти общий язык с цифровыми помощниками?»	Семинар «ИИ для недвижимости: как агенты найти общий язык с цифровыми помощниками?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Лекция спелгостя Конгресса «Энергия сделки. Как достать невероятных результатов в продажах?» (начало)
11:30-12:00		ПЕРЕРЫВ																	
12:00-13:30		Мероприятие Lelapa pro	Кейс-сессия «Сити-продукт менеджмент и девелопмент»	Экспертный диалог «Быть или любой ценой: методы работы девелопера бизнеса в кризис»	Кейс-сессия «Инвестиции в квартиры и апартаменты: как не ошибиться с выбором ЖК?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости» (окончание) Сессия 2. Битва за доходность	Тема уточняется	Тема уточняется	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски»	Мероприятие СБЕР	Тема уточняется	Тема уточняется	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»	Конференция «Юридические страшилки: что обязан знать агент?»
13:30-14:30		ОБЕД																	
14:30-16:00		Конференция «Формула стоимости: как выполнение системных процессов капитализирует локацию»	Мастермайнд «Секреты привлечения клиентов на первичном рынке: почему цена в коммерческой недвижимости не работает»	Конференция «Искусственный интеллект и объекты недвижимости: новые подходы в работе девелоперов»	Семинар «Клиент-инвестиции в недвижимость: где его сегодня искать и как удержать?»	Мероприятие «Инвестиции в недвижимость: российский или зарубежный?»	Семинар «Время на элитном рынке: как реагировать на падение спроса в высоком сегменте?»	Семинар «Безопасность сделки в загородной недвижимости: от точной информации до покупки»	Семинар «Безопасность сделки в загородной недвижимости: от точной информации до покупки»	Конференция «Искусственный интеллект и объекты недвижимости: новые подходы в работе девелоперов»	Семинар «Клиент-инвестиции в недвижимость: где его сегодня искать и как удержать?»	Мероприятие «Инвестиции в недвижимость: российский или зарубежный?»	Семинар «Время на элитном рынке: как реагировать на падение спроса в высоком сегменте?»	Семинар «Безопасность сделки в загородной недвижимости: от точной информации до покупки»	Семинар «Безопасность сделки в загородной недвижимости: от точной информации до покупки»	Конференция «Искусственный интеллект и объекты недвижимости: новые подходы в работе девелоперов»	Семинар «Клиент-инвестиции в недвижимость: где его сегодня искать и как удержать?»	Мероприятие «Инвестиции в недвижимость: российский или зарубежный?»	Семинар «Время на элитном рынке: как реагировать на падение спроса в высоком сегменте?»
16:00-16:30		ПЕРЕРЫВ																	
16:30-18:00		Столичные практики «Потенциал канала-2027: как застройщик стать выбором №1 для агентов?»	Дискуссия «На уровне абсурда: справедливая цена в премиальном сегменте»	Конференция «Решающий фактор: почему культурного наследия: российский или зарубежный?»	Дискуссия «Инвестиции в недвижимость: российский или зарубежный?»	Конференция «Искусственный интеллект и объекты недвижимости: новые подходы в работе девелоперов»	Семинар «Дорогой клиент: как продать и заработать?»	Семинар «От жилого к коммерческому: как перепрофилировать загородный дом для заработка на элитном сегменте?»	Семинар «Безопасность сделки в загородной недвижимости: от точной информации до покупки»	Конференция «Искусственный интеллект и объекты недвижимости: новые подходы в работе девелоперов»	Семинар «Клиент-инвестиции в недвижимость: где его сегодня искать и как удержать?»	Мероприятие «Инвестиции в недвижимость: российский или зарубежный?»	Семинар «Время на элитном рынке: как реагировать на падение спроса в высоком сегменте?»	Семинар «Безопасность сделки в загородной недвижимости: от точной информации до покупки»	Семинар «Безопасность сделки в загородной недвижимости: от точной информации до покупки»	Конференция «Искусственный интеллект и объекты недвижимости: новые подходы в работе девелоперов»	Семинар «Клиент-инвестиции в недвижимость: где его сегодня искать и как удержать?»	Мероприятие «Инвестиции в недвижимость: российский или зарубежный?»	Семинар «Время на элитном рынке: как реагировать на падение спроса в высоком сегменте?»
ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ																			
19:00-22:00				Официальный прием «Встреча лидеров» (ресторан Дорчестер)				19:00-22:00						Шахматный клуб (кластер Реки, зал АМУР)					

ВЫСШЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ТЕМАТИКА	ВБК МЕНЕДЖМЕНТ	ВБК ТЕХНОЛОГИИ	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	ВБК ПЕРЕГОВОРЫ
ВРЕМЯ	10:00-18:00			
ТЕМА	ВБК «Антикризисное управление малым агентством недвижимости»		ВБК «Эффективные продажи и клиентский сервис на кризисном рынке недвижимости: от лидогенерации до сделки»	ВБК «Безопасность сделок с недвижимостью»
		ВБК «Скрытые технологии и работа с возражениями в кризисных продажах в сфере недвижимости»		

8 ОКТЯБРЯ (ЧЕТВЕРГ)

ТЕМАТИКА	НОВОСТРОЙКИ МОСКВЫ	ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК	ДЕВЕЛОПМЕНТ	ИНВЕСТИЦИИ	КОММЕРЦИЯ	ЭЛИТА	ЗАГОРОД	ЗЕМЛЯ	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ИСКУССТВЕННЫЙ ИН
----------	--------------------	-----------------	-------------	------------	-----------	-------	---------	-------	------------	------------	------------------