

ПРОГРАММА

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ ВСЕХ ПАКЕТОВ, КРОМЕ «ВХОДНОГО»

ПЛАТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

5 ОКТЯБРЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)

ЗАЛ	ПАЛАЦО ДЕ АГОЙ	ПИРОГОВО КОЛЛЕКЦИЯ	ГРМ	СБЕР	ГК ВЕЛИЧИНА	УНИСТРОЙ	ЦИАН
10:00-11:30	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости	Заседание Клуба успешных агентов	Заседание Клуба межрегиональных сделок	Заседание Клуба хоумстейджеров	Заседание Национального Совета РГР	Заседание Клуба блогеров	Заседание Клуба юристов
11:30-12:00 / Перерыв							
11:30-15:00 / Кубок по паделу / Москва-сити, Skypadel							
12:00-13:30	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости	Заседание Клуба успешных агентов	Заседание Клуба курортной недвижимости	Заседание Клуба хоумстейджеров	Заседание Национального Совета РГР	Заседание Клуба блогеров	Заседание Клуба юристов
13:30-14:30 / Перерыв							
14:30-16:00	Заседание Клуба бизнес-психологии	Заседание Клуба инвесторов	Заседание Клуба зарубежной недвижимости	Заседание Клуба ипотечных брокеров	Заседание Российского совета руководителей ризлторских компаний	Заседание Клуба делового общения	Заседание Земельного клуба
16:00-16:30 / Перерыв							
16:30-18:00	Заседание Клуба спикеров	Заседание Клуба инвесторов	Заседание Клуба зарубежной недвижимости	Заседание Клуба ипотечных брокеров	Заседание Российского совета руководителей ризлторских компаний	Заседание Клуба делового общения	Заседание Земельного клуба
БИЗНЕС-ТУРЫ							
12:00-17:00	Тур № 1. Продажи новостроек на нестабильном рынке: актуальные способы рекламы и поиска клиентов	Тур № 2. Столичный опыт привлечения клиентов на загородном рынке	Тур № 3. Офисы Москвы: кризисная реальность и окна возможностей	Тур № 4. Сделка под давлением: проверка продавца и покупателя на турбулентном рынке	Тур № 5. Вторичка без иллюзий: стратегии работы с клиентами в кризис	Тур № 6. Объекты культурного наследия: особенности инвестиций и реновации	Тур № 7. СберСити: город будущего изнутри
ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ							
19:00-23:00	Мужской и женский Банные клубы / Комплекс «Банный двор. Очаково»				Большой турнир по Мафии / Залы ГК ВЕЛИЧИНА, УНИСТРОЙ, ЦИАН		

6 ОКТЯБРЯ (ВТОРНИК)

10:00-10:30		ЗАЛЫ ВТБ, ССК, ЯНДЕКС НЕДВИЖИМОСТЬ				Торжественная церемония открытия XXIX Жилищного конгресса. Премьера фильма «Конгресс-это энергия»														
10:30-13:30						ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «Энергия трансформации рынка недвижимости: системные точки роста для государства и бизнеса»														
ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ МОСКВЫ	ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК	ДЕВЕЛОПМЕНТ	ИНВЕСТИЦИИ	КОММЕРЦИЯ	ЭЛИТА	ЗАГОРОД	ЗЕМЛЯ	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	КРИЗИС-МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	АНТИКРИЗИСНЫЙ МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	ШОУ	ЭНЕРГИЯ	
ЗАЛ	АЛЬФА-БАНК	МЕТРИС	ADEVION	АСТОРИУС. ИНВЕСТИЦИИ	UPSIDE ДЕВЕЛОПМЕНТ	ПАЛАЦО ДЕ АГОЙ	ПИРОГОВО КОЛЛЕКЦИЯ	ГРМ	СБЕР	ГК ВЕЛИЧИНА	УНИСТРОЙ	ЦИАН	M2	АДВЕКС	РГР	ВТБ	ССК	ЯНДЕКС НЕДВИЖИМОСТЬ	КОРПОРАЦИЯ АСТОРИУС	
12:00-13:30	Стратегическая сессия «Москва — город-визионер: опыт столицы для всех регионов РФ и сегментов недвижимости»	Мастер-класс «Новые подходы к девелопменту: как выжить на кризисном рынке?»	Мастер-класс «Ошибки управления девелоперскими проектами: от малых до фатальных»	Мастер-класс «Крах надежд: как пережить неудачу в инвестициях и вернуться с новыми силами?»	Фестиваль кейсов «Риски инвесторов и брокеров в сделках с коммерческой недвижимостью»	Мастер-класс «Элитка в минуус: как строить воронку, когда спрос рухнул?»	Мастер-класс «Подводные камни КРТ в ИЖС: как обезопасить свою недвижимость?»	Практикум «Земельный рынок 2026: как не потерять комиссию, клиента и репутацию?»	Мастер-класс «Работа с собственником: доверительные отношения через считывание эго-защиты»	Фестиваль кейсов от лауреатов конкурса «Лучший спикер»	Мастер-класс «ИИ на службе личного бренда ризлтора»	Мастер-класс «Юридические страхи рынка недвижимости: что обязан знать агент?»	Мастер-класс «Работа агентства недвижимости в условиях налоговой реформы-2026»	Мастер-класс «Кандидат выбрал другое агентство: отработка возражений в эпоху гиперконкуренции»	Мастер-класс «Кто слабое звено и что с этим делать, даже если это ты?»	Продолжение Пленарного заседания			Семинар «Как меня все...! Выгорание и прокрастинация агентов: причины, симптомы, терапия»	
13:30-14:30 / Обед																				
14:30-16:00	Стратегическая сессия «Проекты КРТ в Москве и регионах: девелопмент, инвестиции, риски»	Мастер-класс «На грани разочарования: как разорваться в меняющихся предпочтениях покупателей новостроек?»	Мастер-класс «Практики внедрения ИИ в девелопменте»	Мастер-класс «Как сегодня брокеру зарабатывать больше: новые инструменты, каналы и знания»	Фестиваль кейсов «Риски инвесторов и брокеров в сделках с коммерческой недвижимостью»	Мастер-класс «Психогеография: короткий путь от потребностей премиального клиента к его кошельку»	Мастер-класс «Участки под объекты загородного туризма: стратегия поиска и оценка»	Практикум «Земельный рынок 2026: как не потерять комиссию, клиента и репутацию?»	Мастер-класс «Не берите их в работу: красные флаги ипотечного клиента»	Фестиваль кейсов от лауреатов конкурса «Лучший спикер»	Мастер-класс «ИИ: как диагностика и цифровые инструменты ускоряют эфффективность брокера»	Мастер-класс «Сделка под ударом: как новые нормы и судебная практика меняют правила игры»	Мастер-класс «Как выравнять команду по результату, а не «молиться» на сильные стороны игроков?»	Мастер-класс «Крепкая команда вместо постоянного текучки: управленческие практики для отдела продаж»	Мастер-класс «От однихуи до стрит-ритейла: как агенту по жилью научиться правильно оценивать коммерцию?»	Конференция «Куда уходит клиент: перераспределение спроса между интернет- площадками в 2026 году»	Мероприятие ССК «Курортная недвижимость и гостиничные комплексы»	Интерактив «Агентские разборки»	Лекция хедлайнера Конгресса Николая Валуева «Сила энергии: как поверить в себя и не выгорать?»	
16:00-16:30 / Перерыв																				
16:30-17:30		Жилищный парад / площадь у статуи Меркурия, ЦМТ																		
16:30-18:00	Стратегическая сессия «Проекты КРТ в Москве и регионах: девелопмент, инвестиции, риски»	Мастер-класс «Апартаменты на нестабильном рынке: как сегодня работать с ними брокеру?»	Мастер-класс «Почему проект теряет управление? Сохраняем экономику девелоперского продукта в условиях неопределенности»	Мастер-класс «Что инвесторам делать сейчас, чтобы не остаться за бортом?»	Фестиваль кейсов «Риски инвесторов и брокеров в сделках с коммерческой недвижимостью»	Мастер-класс «Элитка в разрезе. Где выгоднее продавать и покупать в Москве или Петербурге?»	Мастер-класс «Проверка загорюдных объектов: почему старые методы уже не работают?»	Практикум «Земельный рынок 2026: как не потерять комиссию, клиента и репутацию?»	Мастер-класс «Номо Conflicts. Конфликтология в работе и в жизни ризлтора»	Фестиваль кейсов от лауреатов конкурса «Лучший спикер»	Мастер-класс «Первый опыт внедрения ИИ: как не ошибиться и сделать работу агентства лучше?»	Мастер-класс «Налогообложение в недвижимости: как агенту ориентироваться в изменениях законодательства?»	Мастер-класс «От постоянного контроля к самостоятельной команде: как работать с персоналом в кризис?»	Мастер-класс «Как грамотно распределять обязанности сотрудников агентства во их психотипам?»	Мастер-класс «Обучение команды на рынке недвижимости: развитие и монетизация»	Мастер-класс «Обучение команды на рынке недвижимости: развитие и монетизация»	Семинар «Антикризисная броня агента: нестандартные методы лидогенерации, которые работают сегодня»	Семинар «Переговоры на грани: как закрывать сделки в условиях жесткой конкуренции и ценовых войн?»	Семинар «Энергия молодых денег: как продавать недвижимость поколению HENRY (Г-ЕНРИ)»?	
16:30-19:00		Ресторан «Континенталь», 1 этаж, ЦМТ				Форсайт-сессия «Строить нельзя остановиться: как сохранить маржу?»														
ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ																				
10:00-18:00					ББК «Эффективные продажи и клиентский сервис на кризисном рынке недвижимости: от лидогенерации до сделки»/ ББК Технологии										ББК «Безопасность сделок с недвижимостью»/ ББК Безопасность					
ВЕЧЕРНИЕ АРТ-ТУРЫ																				
18:30-23:30	Арт-тур № 8. Москва в вечерних огнях: обзорный тур по историческим кварталам					Арт-тур № 9. Кирпич, бетон и миллиарды: новая жизнь промышленной Москвы					Арт-тур № 10. Люди как люди. Только квартирный вопрос их испортил...					Арт-тур № 11. Высоцкий: Москва, которая его помнит				
ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ																				
19:00-23:00					Официальный прием «Встреча лидеров» / теплоход «Ривер Палас»					19:00-21:30					Шахматный клуб / Кластер Реки, зал УНИСТРОЙ					

7 ОКТЯБРЯ (СРЕДА)

09:30-11:00		Ресторан «Континенталь», 1 этаж, ЦМТ				Бизнес-завтрак «Рынок на ключевой диете: как поухотеть, но уцелеть»														
ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ МОСКВЫ	ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК	ДЕВЕЛОПМЕНТ	ИНВЕСТИЦИИ	КОММЕРЦИЯ	ЭЛИТА	ЗАГОРОД	ЗЕМЛЯ	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	КРИЗИС-МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	АНТИКРИЗИСНЫЙ МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	ШОУ	ЭНЕРГИЯ	
ЗАЛ	АЛЬФА-БАНК	МЕТРИС	ADEVION	АСТОРИУС. ИНВЕСТИЦИИ	UPSIDE ДЕВЕЛОПМЕНТ	ПАЛАЦО ДЕ АГОЙ	ПИРОГОВО КОЛЛЕКЦИЯ	ГРМ	СБЕР	ГК ВЕЛИЧИНА	УНИСТРОЙ	ЦИАН	M2	АДВЕКС	РГР	ВТБ	ССК	ЯНДЕКС НЕДВИЖИМОСТЬ	КОРПОРАЦИЯ АСТОРИУС	
10:00-11:30	Лекция «Городская среда долготия: как архитектору и сервису продвигают активную жизнь»	Конференция «Потенциал воссоединенных территорий: возможности работы девелоперов и инвесторов»	Конференция «Финансирование девелоперских проектов: банки, фонды и международный капитал»	Конференция «Психология денег: скрытые возможности на кризисном рынке»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости»	Семинар «Агент на элитном рынке: как начать работать в премиальном сегменте?»	Четвертый съезд Ассоциации участников рынка малоэтажного и индивидуального жилищного строительства	Конференция «Продажа земельных участков: особенности поиска клиентов и регистрации сделок»	Семинар «Черная метка» в кредитной истории: как работать со сложными заемщиками?»	Семинар «Продающий текст: современные тенденции, главные ошибки и рекомендации от экспертов»	Семинар «ИИ для начинающих: как агенту найти общий язык с цифровым помощником?»	Конференция «Нотариат и правовые аспекты сделок с недвижимостью: что важно знать агенту?»	Конференция «Брокерская компания в кризис: эффективные модели управления»	Семинар «Рекрутинг новичков: где искать и как выбирать?»	Конференция «Учись, студент! Как и чему обучать агентов-стажеров?»	Семинар «Сила личного бренда: стандарты продаж на нестабильном рынке»	Семинар «Эффект Фантомаса»: личностные и профессиональные маски агента»	Интерактив «Психология продаж: как увидеть то, что скрывает клиент»	Лекция спецгоста Конгресса Владимира Якубы «Энергия сделки. Как достигать невероятных результатов в продажах?»	
	10:00-11:30	Зал ARE	Питч-сессия «Инвестиционный шорт-лист: 10 проектов глазами инвесторов»																	
11:30-12:00 / Перерыв																				
12:00-13:30	Экспертный диалог «Выжить любой ценой: методы работы девелоперского бизнеса в кризис»	Кейс-сессия «Сити-продажи менеджмент и девелопмент»	Питч-сессия «Страйстартап: технологии в строительстве, продажах и сервисе»	Мероприятие К8 «Большие деньги у моря: как ризлтору зарабатывать на курортах апартаментов»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости»	Мероприятие СЗ Сакс «Значение отеля в формировании дохода инвестора в апарта-отеле на примере бренда Cosmos Selection 5»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, особенности, риски»	Сессия РБК «Инвестиционные метры»	Мероприятие СБЕР «Недвижимость PRO: от глубокой экспертизы до альтернативных источников дохода»	Семинар «Клиенты без ВПН: где и как искать продавцов и покупателей?»	Семинар «Нейрозакон и порядок: риски применения ИИ в юридической практике»	Конференция «Нотариат и правовые аспекты сделок с недвижимостью: что важно знать агенту?»	Семинар «От страха к успеху: как руководителю внедрить ИИ в управление агентством из хаоса?»	Семинар «Курс на выживание: какие умения сегодня определяют успех агента в условиях кризиса и реформ»	Семинар «Чему сейчас учиться опытному ризлтору? Советы продвинутым агентам»	Лекция Настасьи Белочкиной «От паники к плану: антикризисная стратегия продаж на рынке недвижимости»	Конференция «Из конфликта в доверие: психологические аспекты работы с трудными клиентами»	Интерактив «Психология продаж: как увидеть то, что скрывает клиент»	Лекция спецгоста Конгресса Владимира Якубы «Энергия сделки. Как достигать невероятных результатов в продажах?»	
13:30-14:30 / Обед																				
14:30-16:00	Конференция «Формула стоимости: как выполнение системных программ капитализирует локацию»	Мастермайнд «Секреты привлечения клиентов на первичном рынке: очевидные и невероятные инструменты»	Конференция «Искусственный интеллект и цифровизация: новые подходы в работе девелоперов»	Семинар «Клиент-инвестор на рынке недвижимости: где его сегодня найти и как удержать?»	Мероприятие компании «ДОМИНАНТА» «Архитектура как искусство: как создать жилой небоскреб»	Семинар «Время находчивых: как реагировать на падение спроса в высоких сегментах?»	Семинар «Безопасность сделок в ИЖС: как защититься от мошенничества, незаконных схем и скрытых обязательств»	Семинар «Проверка участка перед покупкой: способы, ресурсы, подводные камни»	Семинар «Семейные споры в сделках с ипотекой: развод, раздел, согласия»	Конференция «Квартирные цепочки на вторичном рынке: проблемы и технологии»	Семинар «Почему ИИ не делает то, что вы хотите: тренды, ошибки и секреты успешной постановки задач»	Конференция «Медиацзия в спорах с недвижимостью: практика применения досудебного урегулирования»	Семинар «Хотели как лучше: разбор ошибок в управлении агентством»	Семинар «Кадровый кризис 2026: как сформировать команду, которая не уйдет и не расколется»	Семинар «Искусство межотделных сделок: как научиться работать в разных городах одновременно?»	Семинар «Глубина вместо ширины: как перестроить воронку продаж, когда лиды дорожают?»	Семинар «Профессиональные «болезни» ризлторов в работе с клиентами: терапия и специфическое лечение»	Интерактив «Я вам сам перезвоню: разбор ошибок в переговорах с клиентами»	Мероприятие компании «АСТОРИУС» «Инвестиции в недвижимость»	
16:30-18:00	Столичные практики «Партнерский канал-2027: как застройщику стать выбором №1 для агентов?»	Дискуссия «На уроне абсурда: справедливая цена в премиальных сегментах»	Дискуссия «Редевелопмент и объекту культурного наследия: романтика X прагматика»	Дискуссия «Инвестиции в брендированную курортную недвижимость: российская или зарубежная?»	Конференция «Индустриальная недвижимость: как научиться продавать и зарабатывать?»	Конференция «Дорогой клиент! Онлайн-продажи и агентств в мессенджерах в элитном сегменте»	Семинар «От жилого к гостевому: как переформатировать загородный дом и заработать на этом?»	Семинар «Льготные земли от государства: найти, оценить, купить»	Конференция «Ипотека-2026: ключевые проблемы и перспективы»	Конференция «Электронная регистрация сделок: последние изменения и новации системы»	Семинар «Включают роботы, а не человек: внедрение нейросетей в работу ризлтора»	Конференция «Недвижимость без шаблонов: как проводить сложные и нестандартные сделки?»	Конференция «План Б: как выжить агентствам недвижимости в кризис?»	Конференция «Оценка эффективности работы агентов: критерии и результаты»	Семинар «Способы обучения на рынке недвижимости: какой выбрать сегодня?»	Дискуссия «Ризлторский лешушек: кризис и комиссия»	Дискуссия «Завоевать доверие: как поменять образ ризлтора в глазах клиента?»	Интерактив «Я вам сам перезвоню: разбор ошибок в переговорах с клиентами»	Семинар «Села батарея: источники пополнения и восполнения энергии у агента»	
	16:30-19:00	Ресторан «Континенталь», 1 этаж, ЦМТ	Форсайт-сессия «Агентства живые и мертвые: кто останется на рынке через 3 года?»																	
ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ																				
10:00-18:00	ББК «Эффективные продажи и клиентский сервис на кризисном рынке недвижимости: от лидогенерации до сделки»/ ББК Технологии										ББК «Безопасность сделок с недвижимостью»/ ББК Безопасность									
ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ																				
Церемония награждения победителей Международного конкурса «КРЕДО-2026» / Арбат Холл																				

8 ОКТЯБРЯ (ЧЕТВЕРГ)

07:45-08:30		Бизнес-зарядка / площадь у статуи Меркурия, ЦМТ																		
ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ МОСКВЫ	ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК	ДЕВЕЛОПМЕНТ	ИНВЕСТИЦИИ	КОММЕРЦИЯ	ЭЛИТА	ЗАГОРОД	ЗЕМЛЯ	ТЕХНОЛОГИИ	ТЕХНОЛОГИИ	ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	КРИЗИС-МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	АНТИКРИЗИСНЫЙ МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	ШОУ	ЭНЕРГИЯ	
ЗАЛ	АЛЬФА-БАНК	МЕТРИС	ADEVION	АСТОРИУС. ИНВЕСТИЦИИ	UPSIDE DEVELOPMENT	ПАЛАЦО ДЕ АГОИ	ПИРОВОГО КОЛЛЕКЦИЯ	ГРМ	СБЕР	ГК ВЕЛИЧИНА	УНИСТРОЙ	ЦИАН	M2	АДВЕКС	РГР	ВТБ	ССК	ЯНДЕКС НЕДВИЖИМОСТЬ	КОРПОРАЦИЯ АСТОРИУС	
10:00-11:30	Столичные практики «Девелоперский продукт: что строить, чтобы покупали?» Сессия 1. Кейсы девелоперов	Семинар «Девелоперские продажи на кризисном рынке: перестройка коммерческой модели»	Конференция «Актуальные градостроительные стандарты для объектов федерации, девелоперов и рынка в целом»	Конференция «Готовый арендный бизнес: тренды, риски и профит»	Конференция «Инвестиции в стрит-ритейл новостроек: особенности, доход и риски»	Семинар «Портрет клиента на элитном рынке: образ жизни и записи»	Конференция «Маркетинг коттеджных поселков: какие инструменты работают сегодня?»	Семинар «Перевод земельных участков разных категорий: вопросы процедуры и использования»	Семинар «Подорожавший филиппинг: как сохранить прибыль при росте стоимости ремонта?»	Конференция «ВНЖ, ПМЖ и гражданство в сделках с зарубежной недвижимостью: возможности и риски отказа»	Семинар «ИИ-агенты в недвижимости: как компании увеличили конверсию в сделку без расширения штата?»	Семинар «Риски на стадии подписания договора: доверенность, представитель и «подпись вместо»	Семинар «Восхождение по спирали: как развивать малые агентства в кризис?»	Семинар «Не навреди: как вывести сильного РОП, а не потерять лучшего агента?»	Семинар «Энергия знаний: микрообучение внутри компании»	Семинар «Как не потерять время и деньги в работе с клиентом: как завоевать доверие объектами и сложными клиентами?»	Семинар «Друзья по переписке: как заставить клиента на другом конце интернета?»	КОНГРЕСС-ШОУ «Мы делили апельсин: сказка о честном распределении комиссий»	Лекция спецгостя Конгресса Евгения Горянского «Как конвертировать сомнения и возражения в сделки через энергию?»	
11:30-12:00 / Перерыв																				
12:00-13:30	Столичные практики «Девелоперский продукт: что строить, чтобы покупали?» Сессия 2. Кейсы архитекторов	Конференция «Что, кроме жилья: альтернативные сегменты девелоперского бизнеса и их доходность»	Конференция «От спроса к выбору: как продавать новостройки в отсутствие льготной ипотеки»	Мастермайнд «Фондовый рынок и недвижимость: как частному инвестору использовать ПИФы и ЦФА»	Конференция «Инвестиции в офисную недвижимость: новый тренд 2026»	Семинар «Ценообразование на элитном рынке: как определить стоимость и донести ее до продавца и покупателя?»	Конференция «Инвестиции в загородную недвижимость: от точечной застройки до курортных поселков»	Семинар «Безопасность сделок с участками: как не зарыть деньги в землю?»	«Семинар «Влюбитесь с первого взгляда: как продать объект на окбезе?»	Дискуссия «Бесплатный сыр в мышеловке: можно ли сегодня победить фейковые объявления?»	Семинар «Соблазнить ИИ: как попасть в рекомендации новостроек и получить поток клиентов?»	Конференция «Угловое дело в сфере недвижимости: как агенту не стать фигурантом?»	Семинар «Оптимизация и автоматизация: антикризисные меры в агентстве»	Семинар «Быстрее, выше, сильнее: как мотивировать агентов на лучший результат?»	Семинар «Руководитель агентской группы: методы обучения и организации работы»	Конференция «Клиенты в кризис: поиск, привлечение, обслуживание»	Семинар «Осторожно, чужой психотип! Рядом с кем ты теряешь свою энергию и с кем обретаешь?»	Лекция спецгостя Конгресса Евгения Горянского «Как конвертировать сомнения и возражения в сделки через энергию?»		
13:30-14:30 / Обед																				
14:30-16:00	Столичные практики «Как выделиться на «перегретом» рынке: тактики создания и коммуникации в девелопменте»	Столичные практики «Новый уровень: как сегодня девелоперу создавать ликвидный продукт и планировки?»	Конференция «Эффективные коммуникации с клиентами: как повысить лояльность к девелоперу и его продукту?»	Конференция «Лаборатория туристских кластеров: потенциал развития в гостиницы и апарт-отели»	Семинар «Предупрежден — значит вооружен: разбор рисков при сделках с коммерческой недвижимостью»	Семинар «Универсальный продавец: как зарабатывать на всех сегментах элитного рынка?»	Конференция «Девелоперский и КРТ в загородной недвижимости: от идеи до реализации»	Конференция «Земля как объект инвестиций: во что вкладываться сегодня?»	Конференция «Старый фонд столиц и регионов: особенности продаж, филиппинг и инвестиций»	Конференция «Торги по банкротству: как агенту работать с муниципальными и арестованным имуществом?»	Семинар «Охота на «крупного зверя»: применение ИИ в продажах и покупке премиум-класса»	Конференция «Законодательные новеллы - 2026: что уже принято и что ждать продавцам и покупателям недвижимости?»	Семинар «Дисциплина в отделе продаж: кризис, нервы, деньги»	Семинар «Смутные времена: как сегодня сохранить команду от раскола?»	Семинар «Агенты, которые играют в игры: нестандартные техники обучения персонала»			Лекция спецгостя Конгресса Евгения Горянского «Как конвертировать сомнения и возражения в сделки через энергию?»		
16:00-16:30 / Перерыв																				
16:30-18:00	Форум-сессия аналитиков «Горшочек, не вари: грозит ли заговаривание столичному рынку новостроек?»	Форум-сессия архитекторов «ИИ-архитектура жилья: новый тренд или дурнокуслие?»	Экспертный диалог «Градостроительные требования к отдельным работам в жилых домах: от прозрачных стандартов к безупречным метрам»	Заседание Дискуссионного клуба Управляющих компаний «Управление активами: от ручного тормоза к автопилоту»	Заседание Клуба коммерческой недвижимости «Лидогенерация без бюджета: партизанские методы поиска покупателей и арендаторов»	Заседание Клуба элитной недвижимости «Закрытая продажа элитной недвижимости: бессмысленная потеря времени или лучшая возможная стратегия?»	Заседание Дискуссионного клуба загородной недвижимости «Загородная недвижимость 2026: выживание или прорыв?»	Заседание Дискуссионного клуба кадастровых инженеров «Как кадастровый инженер повышает ликвидность объекта»	Заседание Клуба флипперов «Жде сегодня живет прибыль во флиппинге: первичка, вторичка, загородная или коммерческая недвижимость?»	Заседание Дискуссионного клуба Конгресса «Женская энергия — ресурс лидера и двигатель профессионального сообщества»	Клуб цифровизации «Маркетинг без иллюзий: куда действительно стоит вкладывать деньги в 2026–2027 году и откуда получать дешевый трафик»	Заседание Дискуссионного налогового клуба «Как агенту спасти клиента от лишних налогов в 2026 году?»	Заседание Клуба молодых лидеров рынка недвижимости «В тени опытных игроков: как молодому агенту превратить кризис в точку роста»	Заседание Клуба «Личный бренд риэлтора в структуре кадровых работ агентств. Как помочь и как управлять?»	Заседание Клуба агентов-писателей «Бестселлер с интеллектом: как написать, издать, и монетизировать свою книгу?»			Международный фестиваль креативной рекламы ReFest-2026		
ВЫСШЕЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ																				
10:00-18:00		ВБК «Эффективные продажи и клиентский сервис на кризисном рынке недвижимости: от лидогенерации до сделки» / ВБК Технологии										ВБК «Безопасность сделок с недвижимостью»/ ВБК Безопасность								
ВЕЧЕРНИЕ МЕРОПРИЯТИЯ																				
19:00-22:00		Гала-вечер «Звезды Конгресса» / ЗАЛЫ ВТБ, ССК, ЯНДЕКС НЕДВИЖИМОСТЬ																		
9 ОКТЯБРЯ (ПЯТНИЦА)																				
БИЗНЕС-ТУРЫ																				
10:00-15:00	Тур 12. Новые аксиомы московского стрит-ритейла: где искать точки роста в новостройках?			Тур 13. Код выживания: как малые агентства преуспевают в кризис			Тур 14. Выжить и расти: секреты антикризисного маркетинга на рынке недвижимости			Тур 15. Время ИИ: опыт московских агентств			Тур 16. Клиентский сервис в кризис			Тур 17. Экскурсия в Casa Ricca EXPO			Тур 18. По маршрутам жизненного цикла клиентов ЖК «Мечта»: от первого касания до повторных покупок в одном проекте	